

# ՓԻՆԱՆՍՎՈՅԵ ԻՆՈՎԱՑԻԱՆԻ: ՀԱ Ի ՍՐՈՏԻՎ

*Արությունյան Ք.Ա.*

[ripi09@mail.ru](mailto:ripi09@mail.ru)

## Աննոտացիա

Փինանսային համակարգը և նրա գործիքները ունենում են մեծ ազդեցություն ունենում երկրի տնտեսության գործունեության և ամբողջ համաշխարհային տնտեսության վրա: Տվյալ աշխատանքում ներկայացված են ֆինանսական նորարարության զարգացման կողմնակիցների և հակառակորդների հիմնական փաստարկները: Ներկա ֆինանսական ճգնաժամը շատերի կողմից համարվում է հետևանք, որի արդյունքում ֆինանսական շուկաներում ավելցել են նոր գործիքներ, որոնք ներդրողների կողմից բավարար չափով չեն ուսումնասիրվել: Մակրոտնտեսական (և ֆինանսական) ցուցանիշների օրինակով կատարվել է ընդհանուր վերլուծություն, որը հաստատում է ֆինանսական նորարարությունների դրական ազդեցությունը՝ տանող ֆինանսական համակարգի զարգացմանը, և այսպիսով, նպաստելով տնտեսության որակական աճին:

## Summary

The financial system and its tools have a great impact on economy of each country and on the global economy as a whole. This research gives evidences of supporters of financial innovations development as well as of its opponents. The current financial crises is considered to be a result of excessive volume of new financial tools which are unknown by many investors. Due to macroeconomics (and financial) figures, I made a conclusion that the positive effect of the creation of new financial instruments is highly significant for promotion of financial system development and economic growth.

## Ամփոփում

Ֆինանսական համակարգը և նրա գործիքները մեծ ազդեցություն ունենում երկրի տնտեսության գործունեության և ամբողջ համաշխարհային տնտեսության վրա: Տվյալ աշխատանքում ներկայացված են ֆինանսական նորարարության զարգացման կողմնակիցների և հակառակորդների հիմնական փաստարկները: Ներկա ֆինանսական ճգնաժամը շատերի կողմից համարվում է հետևանք, որի արդյունքում ֆինանսական շուկաներում ավելցել են նոր գործիքներ, որոնք ներդրողների կողմից բավարար չափով չեն ուսումնասիրվել: Մակրոտնտեսական (և ֆինանսական) ցուցանիշների օրինակով կատարվել է ընդհանուր վերլուծություն, որը հաստատում է ֆինանսական նորարարությունների դրական ազդեցությունը՝ տանող ֆինանսական համակարգի զարգացմանը, և այսպիսով, նպաստելով տնտեսության որակական աճին:

**Ключевые слова:** финансовая система, финансовые инновации, глобальная экономика.

Принимая во внимание тот факт, что любая инновация направлена на повышение конкурентоспособности страны, изучение основ возникновения и функционирования финансовых инноваций является глубоко актуальной темой, так как именно они позволяют привлекать финансовые средства с минимальными (конкурентоспособными) издержками и привлекать тем самым новых игроков.

Цель работы - изучить воздействие финансовых инноваций на развитие экономики и этапы, которые необходимо предпринять для совершенствования национальной финансовой системы. Для оценки воздействия финансовых инноваций на экономику были приведены основные результаты финансовой инженерии последних лет и последствия, к которым они привели.

Одно из наилучших определений понятию финансовые инновации дают Фрейм и Вайт: «...финансовые инновации являются новыми продуктами основной задачей которых является снижение издержек, рисков, улучшение продукции, услуг и инструментов, которые больше соответствуют спросу потребителей финансовой продукции...».

Финансовые инновации могут быть в виде:

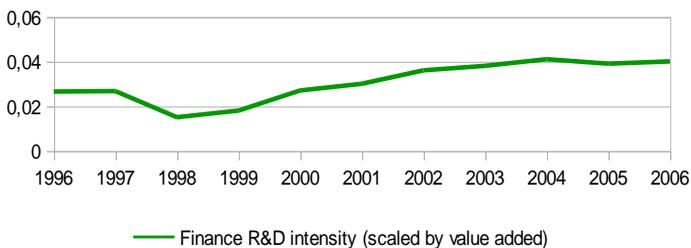
Новых финансовых продуктов: производные финансовые инструменты (свопы, фьючерсы, форварды) и финансовые продукты рынка деривативов (свопционы, кредитные деривативы, инновационные лизинговые опционы и т.д)

Объединения существующих инструментов в структурированные продукты (услуги): инновационный лизинг, венчурное финансирование, форфейтинг, франчайзинг, выпуск специализированных ценных бумаг и т.д.

Модернизации финансовых услуг: улучшение электронного ведения реестра ценных бумаг, интернет банкинг, мониторинг и оценка финансовых рисков, контроль за движением финансовых средств

Бум развития финансовой инженерии наблюдается с 1970-х годов в связи с:

1. ростом мировой экономики более чем в 6 раз;
2. ростом институциональных инвесторов (1977 год, США – 427 взаимных фондов со 45млрд.\$, 1998–5305 взаимных фондов с 5,1трлн. \$);
3. переходом от региональных блоков к глобализации и образованию единого финансового центра;
4. ростом волатильности на финансовых рынках ввиду упразднения Бреттон-Вудской системы валютных курсов;
5. созданием и широким распространением НТР, которые позволили прийти к финансовой глобализации;
6. ростом потребности предприятий в дешевой и доступной ликвидности и хеджировании рисков [1–2].



**Рисунок 1.** Тенденция развития R&D в сфере финансовых инноваций (% от добавленной стоимости), источники данных: Global Stock Markets Factbook; World Federation of Exchange Database.

### Этапы зарождения финансовых инноваций:

**1225 год** – первая форма кредита в виде выданного Сиеной Флоренции векселя; **1602 год** – Акционерная Ист-индийская компания; **1637 год** – форвардные контракты на Лондонской бирже (причина тюльпаномании 1663 года); **1650 год** – фьючерсные контракты в Японии; **1694 год** - введение государственных ценных бумаг Банком Англии; **1939 год** - система страхования вкладов (ФРС); **1947 год** – зарождение венчурного финансирования, что с 1990-х годов, помогло достичь успеха таким сагтрапам, как: Apple, Cisco Systems, Genentech, Google, Microsoft, and Sun Microsystems (на 2008 год венчурные компании составили: более 13% публичных компаний рынка США и 75% капитализации рынка IT-компаний); **1958 год** – Bank of America запустил первую линию современных кредитных карт (вытеснение чеков с 2001 года); **1950-70 гг.** – учреждение Чикагской опционной биржи и введение валютных фьючерсов; **1967 год** – введение первых ATM автоматов банком Barclays; **1970** – выпуск ипотечных ценных бумаг американским департаментом строительства; **1980** – свопы и др. деривативы; **1981 год** – рождение онлайн-банкинга; **1982** – первый индекс фьючерсных цен; **1987 год** – первые CDO и CDS; **1990-е гг.** – фьючерсные контракты на макроэкономические показатели (инфляция, ВВП, температура – погодные фьючерсы); **1999** – разрешение банкам заниматься инвестиционным банкингом (запрет с 1933 году); зарождение PayPal; Google Wallet for phone; **2012 год** – акцент на внедрение новых платежных систем (бесплатный мониторинг кредитного счета CreditKarma.com, EMV, for i-Phone – Adaptu Wallet, Dwolla – обеспечение трансфертов через Twitter, Facebook, SMS, ReadyForZero для оптимизации кредитной задолженности, Zaarly – новый онлайн магазин).

**Таблица 1.**

*Рынки основных деривативов, стоимость открытых позиций (номинальная стоимость контрактов) (млрд. долл., по данным BIS Database, PTC, ММББ, WFE)*

	1987	1990	1995	2000	2005	2007	2008	2009	2010
<b>Биржевые инструменты</b>	730	2291	9819	14156	57811	79099	59797	73136	77659

(15% от всех сделок)									
Процентные опционы	123	600	2742	4719	31587	44282	35161	46435	47796
<b>Внебиржевые инструменты (85% сделок)</b>			40637	94037	284819	595341	54783	614674	583655
Процентные инструменты (75%)			26645	64125	215237	393138	385896	449793	451831
Валютные инструменты			13095	15494	31609	56238	44200	49196	53125
Дефолтные свопы (CDS)			150	893	13908	57894	41883	32693	30261

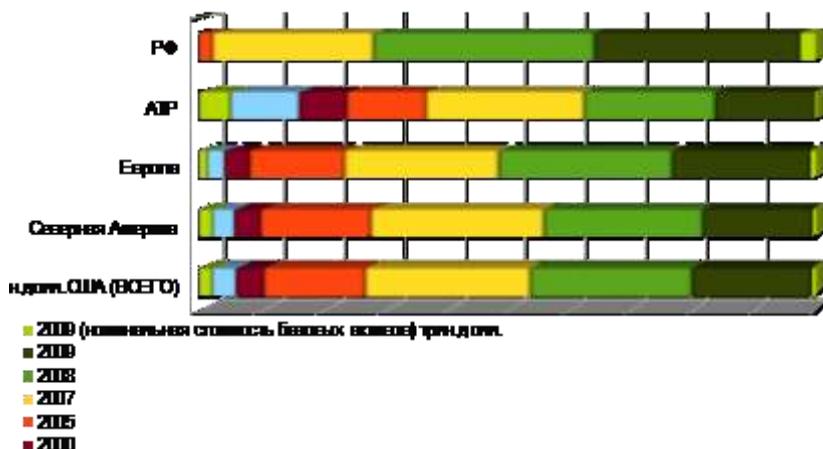


Рисунок 2. Оборот на рынке деривативов по регионам мира, (трлн. долл. США, The Futures Industry Association, Report on trading volume in the global listed derivatives markets, 2011)

Основными рисками превышения внебиржевых сделок над биржевыми являются расширение возможности снижения прозрачности сделок, а также большой спрэд между денежной оценкой деривативов с их базовыми активами. В 2011 г. теневые операции (махинации банков по предоставлению гибких финансовых инструментов: сделки РЕПО и секьюритизация – наиболее популярные для сокрытия проблемных активов с баланса) составили 25% оборотов финансовых организаций, составляющих 86% мирового ВВП (Великобритания (370%) и США(150%)). [6] Так, по состоянию на 2007г. 25 крупнейших банков США имея на балансе 9,9 трлн. долларов активов, вели сделки с деривативами на сумму в 18,2 трлн. долларов. Основной причиной максимального спада в

финансовом секторе 2007-2008гг. считают инструмент CDS (кредитно-дефолтные свопы), так как операции по ним не регулировались на законодательном уровне, давая возможность скрыть сумм оборотов по ним. [3] В результате был ужесточен надзор за рынком производных ценных бумаг (запрет внебиржевых сделок по ним) и их стандартизация, разработка Базель-3.

Ужесточение контроля на финансовом рынке необходимо, но это не обеспечит защиту от возникновения финансовых кризисов, которые возникают вследствие неправильного применения финансовых инструментов и нерационального поведения игроков данного рынка. Тем более, доказано, что основными причинами кризисов являются являются чрезмерная либерализация экономики, чрезмерно позитивные настроения рынка, кредитная экспансия (Demirguch-Kunt and Detragiache, 1998). Именно настроение рынка превращает дериватив из инструмента хеджирования в инструмент надувания рыночного пузыря. Практически все кризисы происходят в результате перепроизводства и исчерпания возможностей научного прогресса в конкретный период, приводя к необходимости поиска источников роста в других сферах и введения новых инструментов на финансовом рынке.



**Рисунок 3.** Динамика взаимосвязи ВВП и финансового сектора, источник: McKinsey Global, WFE, BIS, IMF, Ibid, IMF WEO Database, S&P Global Markets Factbook

Данный график показывает, что развитие финансовых рынков и мирового ВВП носят равнонаправленный характер, но в связи с инновациями, возникающими в финансовом секторе его темпы роста выше, что становится локомотивом экономики, что оправдано и для обратного случая.

**Таблица 2.**

*Основные доводы (за и против) финансовых инноваций*

Критики Финансовых Инноваций	Сторонники финансовых инноваций
<b>Финансовые инновации:</b>	
1. Являются основными	1. Снижают издержки управления финансами;

<p>виновниками текущего глобального кризиса;</p> <p>2. Привели к созданию инструментов, которые вместо снижения рисков, маскировали их;</p> <p>3. Помогли банкам и финансовым институтам создать структурированные продукты, не позволяющие инвесторам реально оценивать состояние финансового рынка, делая его волатильным, а экономику неустойчивой, склонной к возникновению иррациональных ожиданий и пузырей.</p>	<p>2. Распределяют и снижают риски;</p> <p>3. Насыщают финансовый рынок;</p> <p>4. Улучшают эффективность экономики и качество его роста;</p> <p>5. Привлекают необходимые финансовые ресурсы (из внутренних и внешних источников) и дают возможность вкладывать в зарубежные высокоприбыльные активы</p> <p>6. Увеличивают инвестиции в R&amp;D;</p> <p>7. Способствуют снижению уровня бедности, увеличивая занятость и объем национальной экономики.</p>
--	---

Положительный эффект развитых финансовых инноваций отображают положительные данные о финансовом секторе основных стран-лидеров данного сектора.

**Таблица 3.**

*Макроэкономические показатели основных финансовых лидеров  
(данные на 2012 год)*

Лидеры финансового рынка (для сравнения – Армения)	ВВП на душу населения (по ППС), долл.США	Инвестиции в R&D в % к ВВП	Капитализация рынка к ВВП, %	Индекс Глобальной Инновации (рейтинг)	Приток ПИИ к ВВП, %
1. Гонконг	49.34	0.80%	1207.90%	8	30.70%
2. США	48.15	2.80%	117.50%	10	1.60%
3. Великобритания	35.97	1.80%	138.30%	5	2.10%
4. Сингапур	59.94	2.70%	166.20%	3	18.50%
5. Австралия	40.84	2.30%	136.10%	23	2.90%
Армения	5.4	0.30%	0.30%	69	6.10%

Принимая во внимание уровень развития экономик стран с развитым финансовым сектором, являющихся лидерами во введении новых финансовых инструментов, необходимость совершенствования местного финансового рынка становится очевидной, для чего необходимы:

1. возникновение соответствующей атмосферы рынка (организация торгов, расчетов, риск менеджмент, контроль регулятора, ответственность участников, акционеров и т.п.);
2. адаптация финансового законодательства к основным требованиям и принципам принятым на международном уровне;
3. внедрение финансово-технических инноваций, обеспечивающих выход Армении на международный финансовый рынок;
4. защита прав инвесторов, ведение прозрачных отчетов компаний, расширение круга эмитентов, частных и институциональных инвесторов;
5. развитие эффективного корпоративного управления;

6. осознание взаимосвязи между фондовым и валютным рынками;
7. внедрение деривативов (с жестким регулированием и допуска торговли только на бирже);
8. увеличение /создание числа участников (брокеров, андеррайтеров, создание ПИФов);
9. расширение монетизации экономики (с 33,8% до нормального уровня в пределах более 100%).

Повышая уровень жизни населения, обеспечивая привлекательный инвестиционный климат, позволяя развивать бизнес-среду в стране, развитие финансового сектора становится необходимостью.

## Литература

- [1] Маршалл Джон. Ф., Бансал Випул К. Финансовая инженерия: полное руководство по финансовым нововведениям.
- [2] Фельдам. А. Б. О производных финансовых инструментах // Финансы. - 1998. С. 45–48.
- [3] Arcand, Jean Louis, Enrico Berkes, and Ugo Panizza (2012), “Too Much Finance?”, IMF Working Paper12/161.
- [4] Brunnermeier, Markus K (2009), “Deciphering the liquidity and credit crunch 2007–2008”, *Journal of Economic Perspectives*, 23: 77–100.
- [5] Frame W Scott and White Lawrence J (2004), “Empirical studies of financial innovation: lots of talk, little action?”, *Journal of Economic Literature*, 42: 116–144
- [6] Gennaioli, Nicola, Andrei Shleifer, and Robert Vishny (2012), “Neglected risks, financial innovation, and financial fragility”, *Journal of Financial Economics*, 104: 452–468.
- [7] Henderson, BJ and ND Pearson (2011), “The dark side of financial innovation: a case study of the pricing of a retail financial product”, *Journal of Financial Economics*, 100: 227–247.
- [8] Hellmann, T. and M. Puri (2002). “Venture Capital and the Professionalization of Start-Up Firms: Empirical Evidence,” *Journal of Finance* 57, 169–97
- [9] Krugman, P. (2007) *Innovating Our Way to Financial Crisis*. New York Times, December 3.
- [10] Thorsten Beck, Tao Chen, Chen Lin, Frank Song: *Financial innovation: The bright and the dark sides*
- [11] [электронный ресурс]: [www.eiu.com](http://www.eiu.com)
- [12] [электронный ресурс]: [www.fia.com](http://www.fia.com)
- [13] [электронный ресурс]: [www.bis.com](http://www.bis.com)
- [14] [электронный ресурс]: [www.bloomberg.com](http://www.bloomberg.com)

# СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ЮЖНОГО КАВКАЗА

*Едигарян А.А., Саакян С.А., Хачатрян А.А.*

## Аннотация

В рамках данного исследования был проведен сравнительный анализ состояния экономик стран Южно-Кавказского региона по отдельным секторам, в частности были проанализированы социальный, финансовый и внешний сектор изучаемых экономик с целью выявления основных тенденций развития и болевых точек экономик.

## Abstract

In this study, there is a comparative analysis of the economies of the countries of the South Caucasus region by sector; in particular, there were analyzed social, financial and external sector of the studied economies to identify major trends and pain points of economies.

## Անոտացիա

Այս ուսումնասիրության ընթացքում Հարավային Կովկասի երկրների տնտեսության համեմատական վերլուծություն է արվել, մասնավորապես, տնտեսության զարգացման հիմնական տենդենցների բացահայտման նպատակով ուսումնասիրվել են սոցիալական, ֆինանսական եւ արտաքին հատվածները:

**Ключевые слова:** Закавказье, социальный сектор, финансовый сектор, нешний сектор.

**Социальный сектор.** Социальные права людей и возможности обеспечения этих прав является одним из важнейших задач и проблем любого государства. Социальная политика любой страны должна содействовать развитию страны, путем улучшения социального состояния общества. Ведь главной целью каждого государства является способность обеспечить человека всеми удобствами, чтобы он чувствовал себя самодостаточным и счастливым.

***Уровень жизни в Странах Заковказья.*** Анализ социального сектора стран Закавказья начнем с рассмотрения некоторых основных показателей, характеризующих уровень жизни населения и условия жизнедеятельности человека.

**Таблица 1. Индикаторы уровня жизни населения стран Закавказья**

<i>Показатели</i>	<i>2012год</i>		
	<i>Армения</i>	<i>Грузия</i>	<i>Азербайджан</i>
<i>Уровень бедности (% в общей численности населения)</i>	35,2	9,2	9,3
<i>Уровень безработицы (%)</i>	7,5	15,1	1
<i>Среднемесячная номинальная зарплата (в долл.)</i>	275	342	410
<i>ИРЧП<sup>1</sup></i>	87 (0,729)	72 (0,745)	82 (0,734)

**Источники:** Национальные статистические службы стран Закавказья; *Human Development Report 2012*

Согласно официальным данным за 2012 г. наихудший показатель уровня бедности среди стран региона зарегистрирован в Армении. Тем не менее, если провести параллель между 1999 годом с 55% и 2012 годом 35,2%, то можно отметить, что наблюдается положительная тенденция. В Азербайджане в связи растущими нефтяными доходами замечается значительный прогресс: за тот же период данный показатель сократился с 62% до 9,3%. Что же касается Грузии, то по национальной шкале бедности по итогам 2012 г. уровень бедности составил 9,2%.<sup>2</sup> Однако, согласно неофициальным оценкам, данный показатель достигает порядка 30%.

Наряду с проблемой бедности, хронической проблемой в странах Закавказья остается высокий уровень безработицы.

Согласно официальным статистическим данным, уровни безработицы за 2012 г. в Армении, Азербайджане и Грузии составили соответственно 7,6%, 1% и 14,9% (рис. 1). Однако следует отметить, что согласно официальному определению, в Армении лицо считается безработным, если оно зарегистрировано в качестве безработного. В Азербайджане и Грузии лицо считается занятым, если оно работало не менее одного часа в течение предыдущей недели. Различия в методах сбора данных затрудняют сопоставление уровней безработицы между странами.

<sup>1</sup> Позиция в рейтинге указана в скобках

<sup>2</sup> Уровень бедности в Грузии рассчитывается по другой методологии, отличной от той, что применяется в Армении и Азербайджане. За основу измерения уровня бедности берется отношение потребления самых бедных к среднему.

**Рисунок 1. Уровень безработицы в странах Закавказья, % (официальные данные).**



**Рисунок 2. Уровень безработицы в странах Закавказья за 2012 год, % (альтернативные данные).**



**Источники:** Армения и Грузия: Национальные статистические службы - [www.armstat.am](http://www.armstat.am) и [www.geostat.ge](http://www.geostat.ge); Азербайджан: сайт ЦРУ - [www.cia.org](http://www.cia.org)

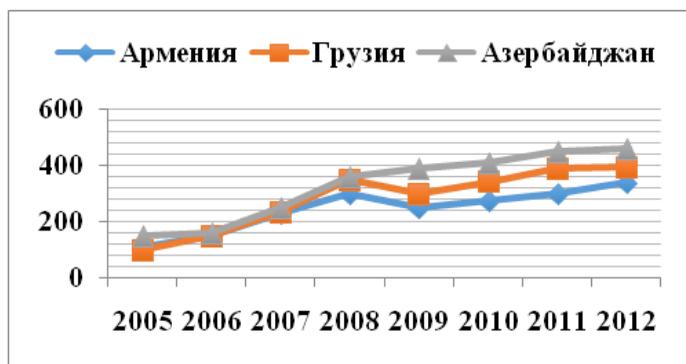
**Источник:** Website of the International Labour Organization: [www.ilo.org](http://www.ilo.org)

Рассматривая данные по безработице по методологии МОТ (международная организация труда), можно выявить следующие данные: безработица в Армении в 2012 году составляла свыше 19%, в Азербайджане – около 6%, а в Грузии – 16,8% (рис. 2) экономически активного населения. Следовательно, можно сказать, что официальная статистика не отражает реальную картину безработицы в анализируемых странах, что, в первую очередь, обусловлено методологией подсчета, а также тем, что большинство безработных не регистрируются в государственных службах безработных, а многие не регистрируются в центрах занятости. Таким образом, более объективными данными по безработице можно считать альтернативные оценки.

Далее, рассмотрим также уровень среднемесячной номинальной заработной платы в странах Закавказья (рис. 3). Сравнивая показатели номинальной заработной платы трех стран, следует отметить, что Армения отстает от соседей.

Что касается кризисного периода, то можно заметить, что в долларовом исчислении заработная плата упала в Армении и Грузии, однако в национальной валюте, напротив, выросла. И лишь в Азербайджане среднемесячная заработная плата продолжает расти, как в манатах, так и в долларах, составив в 2012 г. примерно 460 долл.

**Рисунок 3. Среднемесячная номинальная зарплата в странах Закавказья 2005-2012 гг. (в долл.)**



**Источник:** *Национальные статистические службы стран - [www.armstat.am](http://www.armstat.am), [www.geostat.ge](http://www.geostat.ge), [www.azstat.org](http://www.azstat.org)*

В Армении и Грузии за последний год средняя заработная плата также растет, но не достигает предкризисного уровня – 340 долл. и 395 долл. соответственно.

Однако, несмотря на рост заработных плат, нельзя забывать, что и инфляция не стоит на месте, нивелируя тем самым рост доходов населения. Важно также отметить, что и в Армении, и в Азербайджане, и в Грузии имеется еще одна общая проблема: заработные платы по различным секторам существенно отличаются, в результате чего сумма среднемесячной заработной платы значительно завышается. Опять-таки имеет место проблема некорректной методики исчисления.

Итак, мы провели сравнительный анализ социальных показателей стран Закавказья, на основе которых можно сделать следующие основные выводы: по экономическому развитию Азербайджан значительно опережает Армению и Грузию. Однако, по показателям социального развития страны Закавказья находятся практически на одинаковом уровне. Самой главной социальной проблемой в странах Закавказья является бедность, нехватка рабочих мест, высокий уровень безработицы. Социальные реформы рассмотренных стран главным образом должны быть направлены на обеспечение благосостояния народа и снижение уровня бедности.

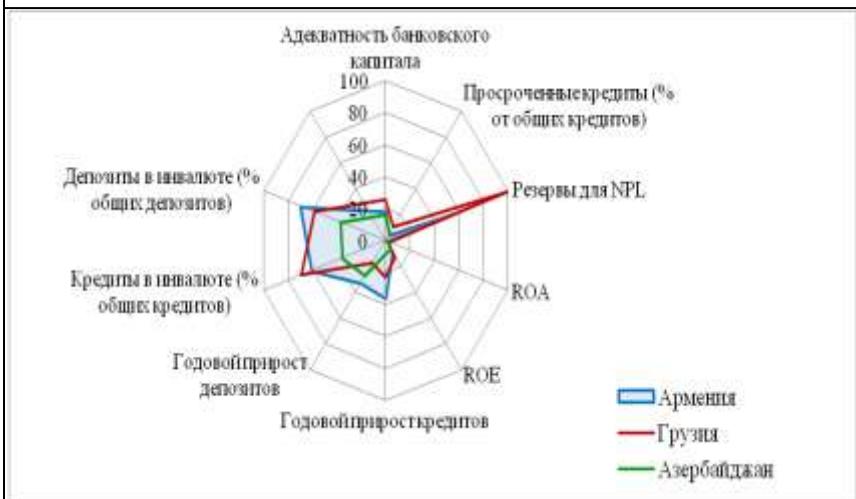
**Финансовый сектор.** А теперь рассмотрим количественные показатели стабильности финансового сектора трех стран региона. Сначала рассмотрим структуру активов финансового сектора. Тут наблюдается однобокость развития финансового сектора в сторону банковской системы во всех трех странах.

Сравнительно хорошая ситуация наблюдается в Армении, где активы банковского сектора составляют около 92% всех активов финансового сектора против 95% в Грузии и в Азербайджане. Таким образом, изучение эффективности функционирования финансового сектора стран сводится к изучению эффективности банковской системы.

Как видно из паутины финансовый сектор Армении с точки зрения его стабильности выглядит солидно среди стран региона, однако уязвим по некоторым показателям. Так, Армения лидирует по показателям долларизации и темпов роста кредитования. Следует отметить, что несмотря на не плохой уровень роста за 2011 год, в мировом разрезе объем предоставленных частному сектору кредитов в Армении продолжает оставаться низким.

По данному показателю Армения выглядит не плохо по сравнению со странами Закавказья, однако значительно уступает странам СНГ и еще больше странам со средним уровнем дохода. Так, согласно данным Всемирного Банка, на 2011 год соотношение внутренних кредитов частному сектору к ВВП в Армении составило, около 35%. Это самый высокий показатель среди стран закавказского региона, однако, такой результат был обеспечен за счет того, что по данному показателю за 2011 год Армения обеспечила почти 7% рост (с 28,1% до 35%), тогда как у Грузии рост составил 1% (с 31,8% до 32,8%), а Азербайджан вообще не имел роста (с 17,8% до 17,9%).

**Рисунок 4. Индикаторы стабильности финансового сектора в странах Закавказья за 2011г.**



**Источник:** Partners for Financial Stability. Financial Sector Benchmarking System (FSBS). [www.pfsprogram.org](http://www.pfsprogram.org)

Что же касается стран СНГ, то показатель Армении является одним из низких. Отметим, что внутренние кредиты частному сектору за тот же 2011 год в России и Украине составили 46,8% и 55,9% соответственно. Также подчеркнем, что результат Армении больше, чем вдвое ниже значения среднего показателя среди стран со средним уровнем дохода (75,2%), не говоря о странах с высоким уровнем дохода (157,9%).

Тут необходимо отметить, что около 60% общих предоставленных в 2011 году кредитов выдавались в иностранной валюте, откуда и можно сделать вывод о другой существенной проблеме армянского финансового сектора – высокого уровня долларизации в стране. Отметим, что за 2011 год уровень долларизации кредитов в Армении во всем Евразийском регионе был превзойден только со стороны Грузии (около 69%), в то время, как в Азербайджане этот показатель составил около 35,4%.

Однако, высокая долларизация не является единственным проблемным фактором стабильности грузинского финансового сектора, Грузия занимает плохое положение по нескольким другим индикаторам стабильности. Самая большая озабоченность по поводу здоровья банковской системы и ее роли в обеспечении устойчивого экономического роста возникает из-за необслуживаемых кредитов. Как видно из рисунка 4 в Грузии самый высокий показатель NPL в регионе: 10,3% против 5,1% в Азербайджане и 4,2% в Армении. Отметим, что несмотря на то, что, согласно данным Всемирного Банка, по итогам 2011 года доля просроченных кредитов в Армении (4,2%) была одной из самых низких среди стран СНГ, за исключением Беларуси, доля просроченных кредитов которой составила 3,1%, стабильная тенденция к росту данного показателя в Армении, вызывает опасения. Так если в 2005 году доля просроченных кредитов в общем объеме кредитов Армении составляла 1,9%, то в 2011 году она составила уже 4,9%. Тем не менее, уровень просроченных кредитов остается умеренным. Обеспечение просроченных кредитов, т.е. резервы на покрытие потенциальных кредитных убытков, в 2011 году составило 55,4%. Это меньше предкризисного показателя 66,6%, но оценивается как адекватный.<sup>3</sup>

Возвращаясь к Грузии отметим, что именно просроченные кредиты отвлекают банки от своих “основных” функций по части выделения бизнес кредитов, поскольку как показывают данные, что банки Грузии в целом выделяют большие резервы для поглощения убытков от проблемных кредитов. Динамика изменения уровня просроченных кредитов имеет прямую взаимосвязь с резервами для покрытия убытков от NPL, и обратную взаимосвязь с динамикой прироста предоставленных кредитов.

Одним из важнейших факторов стабильности банковского сектора является показатель адекватности капитала, отражающий уровень способности банка принять риск. В Армении адекватность капитала рассчитывается согласно требованиям Базель 2 и минимальный размер нормативного требования адекват-

---

<sup>3</sup>USAID; Partner for Financial Stability: Financial Sector Benchmarking System. Armenia High Level Financial Sector Overview. October 2012. [www.pfsprogram.org](http://www.pfsprogram.org)

ности капитала во всех трех странах установлен на уровне 12%. Коэффициент адекватности капитала в Армении в последние годы динамично снижается. Так по сравнению 2007 годом в 2011 году этот коэффициент снизился на 11,5%: с 30,1% до 18,6%. В Азербайджане и Грузии коэффициент адекватности капитала за 2011 год составил 16,3% и 25,6% соответственно. Уровень достаточности банковского капитала в Грузии значительно выше, чем у большинства стран-сверстников. Это, отчасти, связано с высоким риском макроэкономических условий. Снижение норматива адекватности капитала в Армении связывают с увеличением объемов кредитования, поскольку в результате активной кредитной политики темпы роста взвешенных по риску активов банковского сектора превысили темпы роста нормативного капитала. В Азербайджане же ситуация стабильна, однако существует проблема консолидации банковской системы, и поэтому, согласно решению ЦБ, с 2014 года абсолютные требования к капиталу банков должны быть подняты в пять раз (с 10 до 50 млн. AZN), чтобы вынудить консолидацию среди слабых мелких банков. Что же касается кризисных годов, то адекватность капитала в Армении была одним из самых высоких среди стран СНГ: в 2008 году – 27,5%, а 2009 году 28,3%.

Прибыльность же банков во всех трех странах имеет динамичную тенденцию к росту. Средний показатели рентабельности активов (ROA) в 2011 году в Армении, Грузии и Азербайджане составил 2,3%, 2,9% и 1,1% соответственно, а средний показатели рентабельности капитала (ROE) – 9,8%, 7,2% и 4,8% соответственно (рис.1). Однако, несмотря на то, что показатели рентабельности восстанавливаются после кризиса, они еще не достигли предкризисного уровня. Отметим, что хотя банковский сектор Грузии был прибыльным в 2010 и 2011 годах, он потерпел большие убытки в 2008 и 2009 годах (ROA составлял -2,7% и -0,6% соответственно). Тем не менее, следует отметить, что прибыльность банков Армении самая высокая в закавказском регионе и одна из высоких среди стран СНГ.

***Внешний сектор.*** Как известно, приобретение независимости привело к значительным переменам в развитии стран Закавказья: роль и значение вновь рожденных Армении, Азербайджана и Грузии на мировой арене в корне изменились. С одной стороны, для независимых республик создались большие возможности, а с другой – перед ними стояли важные и судьбоносные задачи. Одной из таких возможностей являлось принятия самостоятельного участия в мировой торговле. Однако, как известно, внешняя торговля в первые годы независимости резко шла на спад, что было обусловлено объективными причинами, а именно, разрывом связей между бывшими республиками и военными конфликтами в регионе.

Анализируя внешнюю торговлю за этот период, можно отметить, особенностью внешней торговли Армении является наличие стабильно возрастающего отрицательного сальдо торгового баланса – объемы импорта с каждым годом существенно превышают объемы экспорта<sup>4</sup>. Аналогичная проблема присуща и двум другим экономикам, особенно грузинской, однако уже после 1998 г.

---

<sup>4</sup> По данным Национальных статистических служб стран.

резко начал расти экспорт Азербайджана в основном за счет вывоза углеводородов. Рост экспорта Грузии базировался в основном на продукции сельского хозяйства. Таким образом, наихудшая ситуация сложилась в Армении, положение торговли которой с каждым годом ухудшается.

**Рисунок 5.** Динамика внешней торговли Армении за 2002-2011 гг. (в млн. долл.)



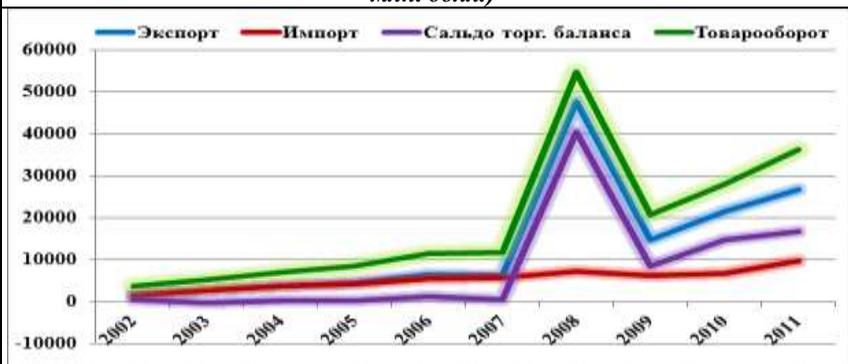
Как видно из приведенного рисунка, с 2003 г. наблюдается значительное возрастание темпов роста импорта. Частично, это может быть вызвано изменениями валютного курса, а некоторые экономисты считают, что зафиксированный рост может являться следствием вступления Армении в ВТО и открытия границ для иностранных товаров и услуг. Если ранее в среднем рост составлял порядка 10% в год, то в 2003 г. импорт возрос на 28%, а в 2007 г. – на 49%. Экспорт в 2003 г. также возрос на 33%, но дальнейший его рост не был столь значительным. Таким образом, в то время как импорт в течение этого периода значительно вырос, экспорт не смог поддерживать темп, вследствие чего торговый дефицит усилился. Отрицательное торговое сальдо за 2003–2008 гг. увеличилось на 570%, и к 2009 году объемы импорта в 4 раза превышали объемы экспорта. В 2009 г. с разрастанием кризисных явлений во всей мировой экономике произошли изменения и в объемах внешней торговли Армении. Так, объем экспорта сократился на 32%, составив 710 млн. долл., импорт – на 25%, составив 3,3 млрд. долларов, а отрицательное сальдо торгового баланса сохраняется (импорт в 4,6 раза превышает экспорт) (см. рис. 5).

Что же касается современного состояния внешнеторгового оборота Армении, то в 2011 году он растет по сравнению с 2010 г. на 14,4%, составив около 5,5 млрд. долл., однако не достигает предкризисного уровня. Импорт за 2010-2011 год увели-

чился на 10,5%, что составил 4,1 млрд. долл., а экспорт за тот же период вырос на 28,2% и составил 1,3 млрд. долл.

Внешняя торговля Азербайджана достигла своего пика к 2008 г. Итоговый объем товарооборота за этот год составил почти 55 млрд. долл., показав, таким образом, 5-кратный рост по сравнению с предыдущим годом. При этом экспорт вырос на 87% и достиг 47,7 млрд. долл. (56% экспорта сформировано за счет стран, входящих в ЕС), а импорт – вырос на 30% и составил 7,2 млрд. долл. Зафиксированный рост, в основном обусловлен, тем, что функционирующие в Азербайджане юридические и физические лица установили торговые отношения с более 120 государствами мира.

**Рисунок 6. Динамика внешней торговли Азербайджана за 2002–2011 гг. (в млн. долл.)**



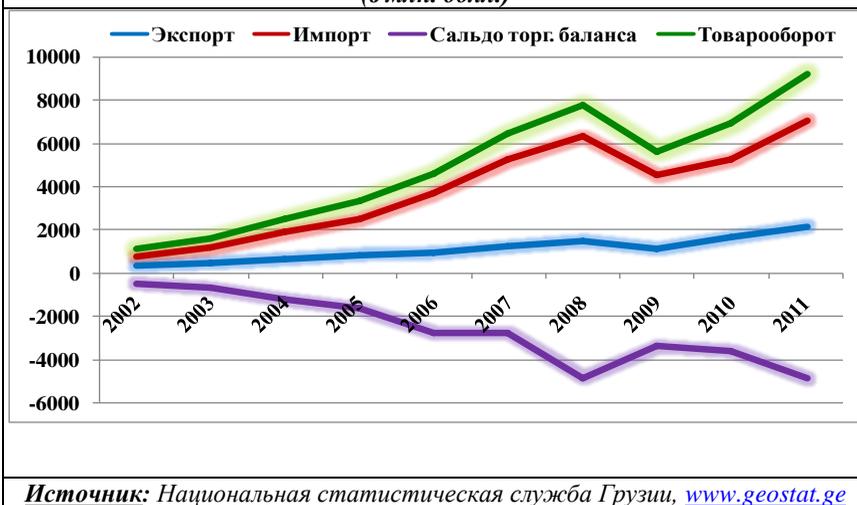
**Источники:** Государственный статистический комитет Азербайджана, [www.azstat.org](http://www.azstat.org)

Однако, после рекордного роста в 2009 г. последовало резкое снижение внешней торговли. В связи с резкими колебаниями цен на нефтяном рынке, внешнеторговый оборот Азербайджана уменьшился в 2,6 раза, составив 20,8 млрд. долл. При этом экспорт уменьшился свыше 30%, составив 14,7 млрд. долл., а импорт уменьшился на 14,6% – до 6,1 млрд. Сальдо внешнеторгового оборота сложилось положительным в сумме 8,6 млрд. долларов. А уже за последний год вследствие роста цен на нефть, экспорт страны вновь вырос, в 2010 г. составив почти 21,4 млрд. долл., а в 2011 г. – 26,6 млрд. долл. (доля нефти в экспорте составила примерно 94%). Импорт же в 2010 г. вырос на 7%, не достигнув докризисных показателей, и составил 6,6 млрд. долл., в 2011 г. – рост достиг 32,3% и составил 9,7 млрд. долл. Общий товарооборот вырос на 25,7%, составив 28 млрд. долл. в 2010 г., а в 2011 г. рост товарооборота достиг до 30% и составил 36,3 млрд. долл.

В Грузии в кризисном году внешнеторговый оборот составил 5,6 млрд. долл., что на 27,7% меньше показателя за предыдущий год. Объем экспорта составил 1,1 млрд. долл., а импорта 4,5 млрд. долл., что меньше предыдущего

года на 24,1% и 28,6% соответственно. За этот же период отрицательный торговый баланс Грузии сократился на 30% до 3,3 млрд. долл.

**Рисунок 7. Динамика внешней торговли Грузии за 2002–2011 гг. (в млн. долл.)**



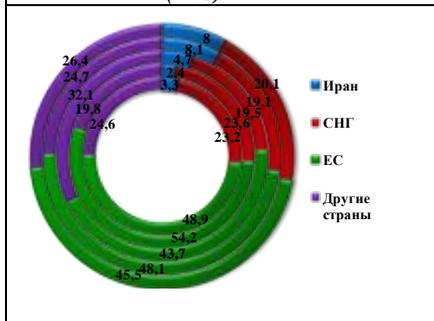
Что же касается современного состояния внешнеторгового оборота Грузии, то в 2011 году он растет по сравнению с 2009 г. на 25%, составив около 9,2 млрд. долл., тем самым превышая также предкризисный показатель.

С получением суверенитета страны региона были свободны также в выборе экономических партнеров. Сегодня страны развивают внешнеторговые отношения со многими странами мира. Рассмотрим более подробно географические структуры экспорта и импорта для трех стран.

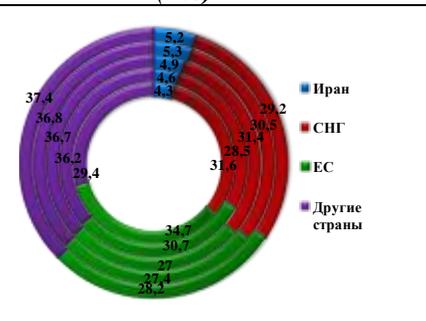
Как видно из рис. 8 и 9, за рассматриваемый период основными торговыми партнерами Армении, являются страны СНГ и ЕС. В экспорте общая доля стран СНГ и ЕС стабильно возрастала с 2006 по 2008 гг., именно в них поставлялась львиная доля экспорта РА (в среднем свыше 70%). Однако в 2009 г. с разрастанием кризисных явлений во всей мировой экономике, наблюдается резкий спад и в ведущие направления армянского экспорта. Уже в последующие годы ситуация немного улучшилась. Более детальный анализ географической структуры внешней торговли Армении за 2011 г. свидетельствует, что ведущими направлениями армянского экспорта являются: Россия с показателем 222,2 млн. долл. или 16,7% всего экспорта; Болгария с показателем 152,2 млн. долл. или 11,4%, доля которой существенно повысилась за рассматриваемый период (в 2 раза). Далее идут Германия с показателем 158 млн. долл. или 11,8%, что на 19,2% больше по сравнению с предыдущим годом; Нидерланды – 117,2 млн. долл. (8,8%), США – 100,7 млн. долл. (7,5%). В целом же, как видно из рисунка, за наблюдаемый период, география армянского экспорта изменилась в пользу ЕС.

Наиболее активные торговые отношения наблюдаются с Ираном. В 2011 г. по сравнению с предыдущим годом внешнеторговый оборот Армении с Ираном увеличился на 31,4% (от 195,4 млн. долл. до 284,7 млн. долл.). Что же касается другого соседа Грузию, то картина следующая: в течение 2011 гг. в Грузию было экспортировано товаров на общую сумму 61,8 млн. (4,6% от общего объема экспорта Армении), по сравнению с 2010 годом рост составил 26%. В течение 2011 г. из Грузии было импортировано товаров на общую сумму 60,2 млн. долл. (1,5% от общего объема импорта Армении), рост составил 10,7%. Тем не менее, торговый баланс Армении с Грузией за анализируемый период является отрицательным (-1,6). В отличие от других стран-соседей торговые отношения Армении с Азербайджаном на первый взгляд просто отсутствуют, хотя на самом деле армянские и азербайджанские товары попадают соответственно на рынки Азербайджана и Армении через территорию Грузии.

**Рисунок 8. Географическая структура экспорта Армении за 2007-2011 гг. (в %)**



**Рисунок 9. Географическая структура импорта Армении за 2007-2011 гг. (в %)**



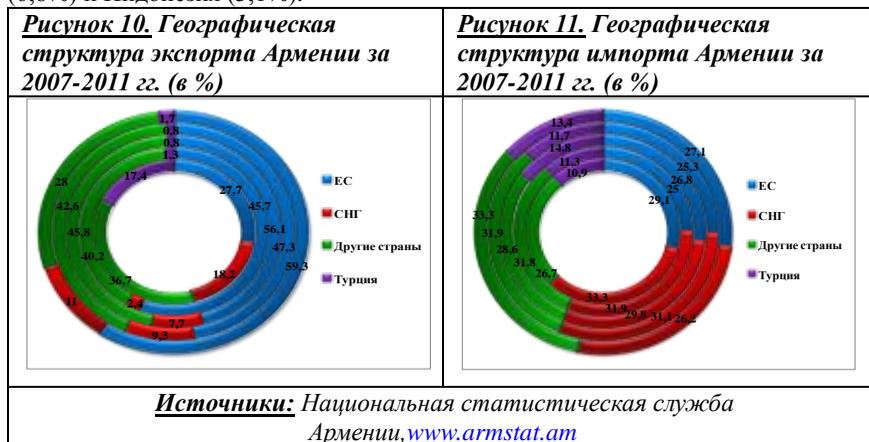
**Источники:** Национальная статистическая служба Армении, [www.armstat.am](http://www.armstat.am)

К крупным импортерам РА относятся следующие страны: Россия, Китай, Германия, Турция, Украина. В 2011 году более 21,5% всего импорта приходится на стратегического партнера Россию, а объемы импорта из Китая уменьшились – с 10,8% до 9,8%. Позиции остальных вышеуказанных стран оставались практически неизменными 5,9%, 5,8% и 5,6%. соответственно.

Таким образом, анализируя географическую структуру внешней торговли Армении, можно сделать вывод, что как экспорт, так и импорт в недостаточной степени диверсифицированы – на первые пятерки стран-лидеров приходится 56,7% и 53,8% от общих объемов соответственно. Это свидетельствует о высокой зависимости от нескольких контрагентов, что ограничивает возможности выбора для армянских потребителей и производителей.

Главным торговым партнером по экспорту Азербайджана является ЕС, доля которой составила в 2011 г. 59,3%, основные из них – это Италия (свыше одной трети всего экспорта), Франция (15,2%), Германия (2%). Доля СНГ в азербайджанском экспорте не столь выражена, как в импорте: 11% всего экспорта.

Помимо этого крупными торговыми партнерами Азербайджана являются США (6,8%) и Индонезия (3,1%).

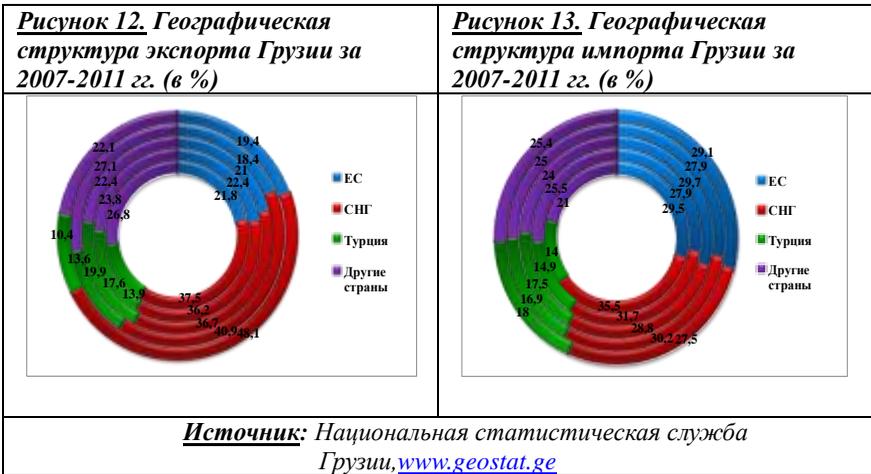


Из рис. 10 видно, что в 2007-2011 гг. Азербайджан импортировал товары в основном из стран Содружества и ЕС (в среднем 30% и 26,6% соответственно), однако в целом за рассматриваемый период их доли имеют тенденцию снижения. За последний год из стран СНГ наиболее весомые доли занимают Россия (16,%), Украина (5,7%) и Казахстан (2,2%). А основными европейскими партнерами являются Германия (8,7%), Франция (6,2%), Великобритания (5%). 6,5% всего импорта Азербайджана пришлось на США, 6,4% – на Китай.

Среди региональных торговых партнеров по импорту следует отдельно выделить Турцию, доля которой во внешнеторговом обороте Азербайджана составила 4,8% (1,7 млрд. долл.). По итогам 2011 года доля Турции в азербайджанском экспорте составила 1,7% (455,7 млн. долл.), а в импорте – 13,4% (1,3 млрд. долл.). В августе 2010 года между Турцией и Азербайджаном было заключено соглашение о Стратегическом партнерстве и взаимопомощи. А доля другого регионального партнера Грузии во внешнеторговом обороте Азербайджана в 2011 году составила 1,7% (624,8 млн. долл.), в том числе в импорте – 0,9% (89,5 млн. долл.), в экспорте – 2% (535,3 млн. долл.).

Основными направлениями грузинского экспорта, в отличие от Армении и Азербайджана являются не страны ЕС, а те страны, с которыми она граничит, 3 из которых входят в состав стран СНГ. В их числе Азербайджан с показателем 425,9 млн. долл., что на 66,2% больше по сравнению с предыдущим годом. Далее идут Турция с показателем 227,6 млн. долл. в 2011 году (рост по сравнению с 2010 г. составил 5%); Армения с показателем 223 млн. долл. (на одну треть больше показателя 2010 года). А также в этом списке была и Россия, однако, вследствие августовских событий, ее доля существенно снизилась: если в 2005 г. объем грузинского экспорта составил 153,7 млн. долл., то в 2011 он составил всего 36,6 млн. долл. (в 4 раза меньше). В 2011 г. на долю стран ЕС (за исключением Болгарии) пришлось лишь 15% грузинского экспорта, на долю

Болгарии – 4,3% экспорта Грузии.



Что же касается импорта, то здесь доля ЕС более весома: 29,1% всего импорта за последний год, а основными европейскими партнерами Грузии по импорту явились: Германия (6,8%), Болгария (3,6%), Румыния (2,7%), Италия (2,6%), Нидерланды (1,9%). В 2011 доля СНГ составила 27,5%. Основные партнеры здесь – Украина (10%), Азербайджан (8,6%), Россия (5,5%), Казахстан (1%), Армения (0,8%). Среди остальных крупных стран-партнеров можно выделить Китай и США, на долю которых приходится 7,4% и 3,5% соответственно.

Таким образом, можно заметить, что Армения не входит в список основных стран-партнеров Грузии по импорту, в основном Грузия развивает свои внешнеторговые отношения с соседними странами Армении – Турцией и Азербайджаном. По информации Национальной службы статистики Грузии, эти две страны в сумме обеспечивают свыше четверти внешнеторгового оборота Грузии – Турция 16,2%, Азербайджан 11,2%. Но, несмотря на все это, можно утверждать, что потенциал наращивания объемов взаимного товарооборота между Арменией и Грузией, тем не менее, достаточно велик.

Анализируя товарную структуру экспорта и импорта стран региона, можно прийти к следующему заключению: для всех трех стран основными статьями экспорта являются сырьевые товары.

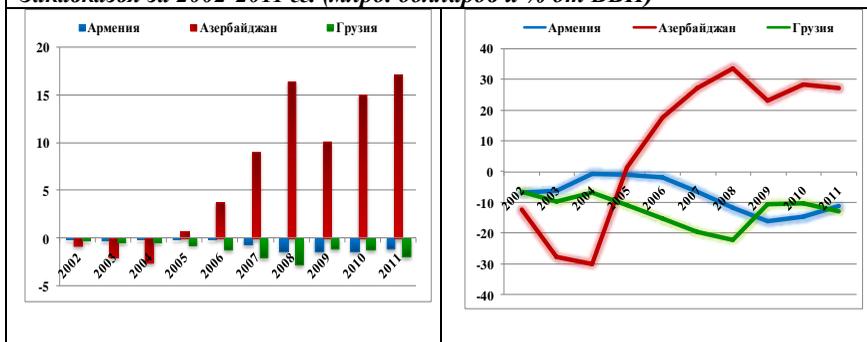
Для Армении это минеральная продукция (30,3%) и драгоценные металлы (27,3%), для Азербайджана – это нефть и нефтепродукты (94,4%), а для Грузии – это в основном автотранспорт (20,5%) и ферросплавы (11,6%). В структуре экспорта всех трех стран фактически отсутствуют товары сложной конструкции, что говорит о низком уровне технологизации производств.

Анализ товарной структуры импорта в Армению позволяет сделать один существенный вывод: к сожалению, «мы импортируем все»: машины, оборудования и механизмы (19,8%); минеральные продукты (13,6%); готовые продукты питания (8,4%); драгоценные металлы и изделия из них (7,9%) и др.

Что же касается двух других стран, можно утверждать, что их структура импорта также сложно структурирована. В Азербайджане основными статьями импорта являются: машины, оборудования и механизмы (34,5%); транспортные средства (16,6%); драгоценные металлы и изделия из них (13,6%); продукция химической промышленности (9,9%). В Грузии – это, прежде всего, нефть и нефтяные масла (12,9%); автотранспорт (7,2%); нефтяные газы и прочие газообразные углеводороды (3,3%).

И, наконец, если рассмотреть в целом платежные балансы стран, то можно отметить, что резкий рост профицита наблюдается в Азербайджане; в Армении и Грузии наоборот росли дефициты, причем в 2009 году наибольший дефицит был по Армении, что объясняется как ростом дефицита торгового баланса, так и значительным сокращением частных трансфертов в республику. Уже в 2010 увеличился профицит в Азербайджане, составив порядка 28% ВВП; в Армении и Грузии дефициты сократились, однако незначительно.

**Рисунок 14. Баланс текущих счетов платежного баланса стран Закавказья за 2002-2011 гг. (млрд. долларов и % от ВВП)**



**Источник:** The World Bank (World Development Indicators) - <http://data.worldbank.org>

По потокам прямых иностранных инвестиций долгое время лидером являлся Азербайджан, который привлекателен для зарубежных нефтяных компаний, с которыми и были заключены договоры по разработке газовых и нефтяных месторождений. Например, в 2002-2004 годах по объему ПИИ Азербайджан занимал одно из первых мест в мире, поскольку в этот период проводилось строительство нефтепровода Баку-Джейхан.

**Рисунок 15. ППИ в страны Закавказья за 2002-2011 гг. (в % от ВВП)**



**Источник:** *The World Bank (World Development Indicators)* - <http://data.worldbank.org>

Потоки инвестиций в Грузию также стабильно росли, что и являлось основным движущим фактором экономического роста в стране, однако после августа 2008 и финансового кризиса они пошли на спад. К сожалению, объемы ППИ в Армении всегда отставали от соседей, и к тому же были предоставлены в большинстве своем диаспорой, однако в 2009 г., как видно на графике, в процентном соотношении к ВВП они выросли, что связано в основном с падением ВВП.

## Литература

- [1] Национальные статистические службы Армении, Грузии, Азербайджана - [www.armstat.am](http://www.armstat.am), [www.geostat.ge](http://www.geostat.ge), [www.azstat.org](http://www.azstat.org)
- [2] Сайт ЦРУ - [www.cia.org](http://www.cia.org)
- [3] Website of the international Labour Organization - [www.ilo.org](http://www.ilo.org)
- [4] Partners for Financial Stability. Financial Sector Benchmarking System (FSBS). [www.pfsprogram.org](http://www.pfsprogram.org)
- [5] USAID; Partner for Financial Stability: Financial Sector Benchmarking System. Armenia High Level Financial Sector Overview. October 2012. [www.pfsprogram.org](http://www.pfsprogram.org)
- [6] The World Bank (World Development Indicators) - <http://data.worldbank.org>

# ОПЫТ ГЕРМАНИИ И ФРАНЦИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ СОЦИАЛЬНЫХ ГАРАНТИЙ И ВОЗМОЖНОСТЬ ЕГО ПРИМЕНЕНИЯ В АРМЕНИИ

*Есаян А.В.*

[anna.esayan@gmail.com](mailto:anna.esayan@gmail.com)

## Аннотация

Эффективность механизмов социального обеспечения характеризует развитость государства в целом. С одной стороны, социальное обеспечение совместно с налоговой системой обеспечивает смягчение колебаний уровня жизни. С другой стороны, государственные трансферты, вливаясь в экономику, дают импульс для ее дальнейшего развития и экономического роста. Основной целью данной работы, является изучение особенностей основных социальных моделей и их применение в Армении.

## Summary

Efficiency of social security mechanisms characterizes the development of the state. On the one hand, good social protection reduces an inequality. On the other hand transfers increase cumulative demand. Main goal of this article is the research of the main social models and its implementation for Armenia.

## Ամփոփում

Սոցիալական ապահովության մեխանիզմների արդյունավետությունը բնութագրում է պետության զարգացվածության մակարդակը: Մի կողմից սոցիալական ապահովությունը հարկային համակարգի հետ համատեղ մեղմացնում է կյանքի մակարդակի տատանումները: Մյուս կողմից պետական տրանսֆերտները, մուտք գործելով տնտեսություն, նոր խթան են դառնում հետագա զարգացման համար: Այս հոդվածի հիմնական նպատակն է հանդիսանում հիմնական սոցիալական մոդելների ուսումնասիրությունը և դրանց կիրառման հնարավորությունը Հայաստանում:

**Ключевые слова:** социальная политика, модели социальной защиты

**Опыт социальных реформ.** Как известно, первопричинным условием существования любого государства является обеспечение должного качества жизни своих граждан. По сути, все действия государственной системы должны быть направлены именно на достижение этой миссии. Однако пути достижения

поставленных целей варьируются в зависимости от специфичных условий, сложившихся в различных государствах.

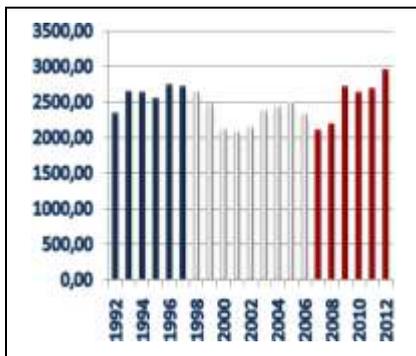
С одной стороны, эффективно управляемый государственный орган, свободный от коррупции и прочих деструктивных явлений, в состоянии взять на себя ответственность за перераспределение доходов населения. В качестве примера рассмотрим Францию. Среди европейских стран она лидирует по уровню расходов на социальное обеспечение с показателем 32,1% от ВВП в 2012 году [1]. Следует отметить, что некой «платой» за высокие социальные расходы является дефицит государственного бюджета, который хотя и имеет приблизительно средний показатель по Европе, но не является удовлетворительным. Однако, исходя из данных, характеризующих дифференциацию доходов населения по квинтильным группам после перераспределения средств, очевидно, что механизмы перераспределения реализуются достаточно эффективно, так как за последние семь лет располагаемый доход 20% наиболее обеспеченных людей примерно в четыре раза больше 20% наименее обеспеченных [2].

Как мы могли заметить, возникшая, можно сказать, «естественная монополия» на рынке социальных услуг под управлением государства, способна успешно реализовываться и достигать видимых успехов, о чем свидетельствуют индикаторы благосостояния общества, которые мы рассмотрим далее. Однако крайне важным условием реализации подобной политики выступает общее экономическое состояние страны, в условиях которого действует правительство. Экономика Франции достаточно развита, о чем свидетельствует показатель ВВП, который в 2011 г. составил 2.773\$ триллионов, при численности населения в 65,43 млн. человек [3]. Это значит, что в среднем страна тратит на социальную защиту около 500 млрд. евро в год.

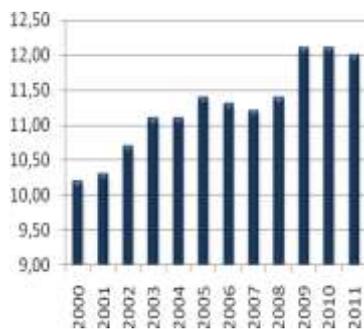
Организации государственного управления Франции свойственна децентрализованность. Это означает, что финансовая политика и управленческие функции распределяются по субнациональным правительствам, которые выполняют координационную функцию некоторых областей. Ко всему прочему, в качестве основного источника финансирования (около 60%) социального страхования выступает фонд, аккумулирующий социальные взносы. Несмотря на это, налоги в стране достаточно высокие, недавняя попытка правительства ввести 75%-ый налог богатства на доход более чем один миллион евро в течение двух лет, был отстранен французским Конституционным Советом в декабре 2012 г., потому что это относилось к индивидам, а не домашним хозяйствам.

Уровень безработицы увеличился с 7.4% в 2008г. к 10.3% в 2012 г. и на май 2013 г. составил 11%. Динамика изменения численности безработных продемонстрирована на рисунке 1 - очевидно, что реформирование в этой области следует продолжить, так как нынешние постулаты не дают значительного результата.

Рассмотрим политику государства в области здравоохранения ниже. На рисунке 2. наглядно продемонстрирована динамика изменения государственных расходов в области медицинского страхования.



**Рисунок 1.** Количество безработного населения во Франции, человек, составлено автором на основе данных [www.insee.fr/](http://www.insee.fr/)



**Рисунок 2.** Расходы на здравоохранение во Франции, % от ВВП, составлено автором на основе данных [www.insee.fr/](http://www.insee.fr/)

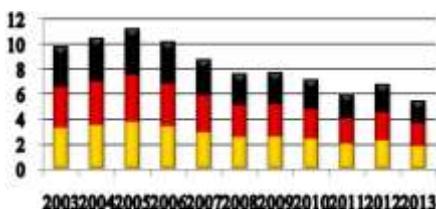
Политика в области здравоохранения активно развивается, и мы видим, что с каждым годом расходы в эту область увеличиваются, а это в свою очередь поднимает систему здравоохранения страны на более высокий уровень.

Руководствуясь регламентом данной модели, Франция имеет достаточно позитивные результаты во многих сферах социального обеспечения, а именно - уровень бедности в стране один из самых низких на континенте. Каждая страна в силу своих особенностей имеет индивидуальный порог бедности, во Франции же он - один из самых высоких, составляет 877 евро в месяц.

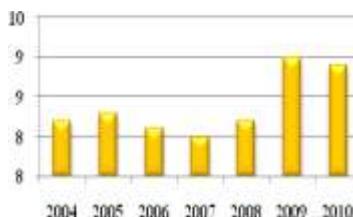
С другой стороны, страны с относительно либерализованной экономикой придерживаются политики, при которой обслуживание социальных потребностей общества приобретает рыночный характер. По сути, это альтернативный способ достижения той же самой цели, только в этом случае государство минимизирует свое вмешательство. Таким образом, не изъятые финансовые средства в виде различных социальных взносов, для дальнейшего перераспределения через государственный сектор, остаются в экономике и самореализуются в ней. Например, свободные средства реинвестируются, а, как известно, приток инвестиций способствует экономическому росту. В подобных условиях бизнес развивается значительно интенсивнее, создавая тем самым рабочие места и расширяя предлагаемый спектр услуг. Идентичная по принципу модель применяется в Германии, рассмотрим ее в качестве примера.

Германия также относится к развитым странам и имеет достаточно сильную экономическую базу. ВВП страны в 2011 году составило 3.601\$ триллиона, при населении страны в 81.80 миллион человек.[3] Расходы на социальное обеспечение относительно малы и в 2012 году составили около 26,3% от ВВП.[1] Вместе с тем, дефицит государственного бюджета достаточно низкий, в какой то мере низкие расходы на социальную защиту компенсируются отсутствием высокого дефицита. Однако значение дифференциации доходов населения по квинтильным группам за последние семь лет колеблется в районе 6 [2]. Следо-

вательно, система перераспределения действует несколько хуже, чем во Франции. Стоит заметить, что возможно отказ от жесткого и принудительного перераспределения более справедлив к каждому отдельному гражданину страны.



**Рисунок 3.** Уровень безработицы в Германии, %, составлено автором на основе данных [www.cia.gov](http://www.cia.gov)



**Рисунок 4.** Расходы на здравоохранение, в % от ВВП, составлено автором на основе данных [www.oecd-ilibrary.org](http://www.oecd-ilibrary.org)

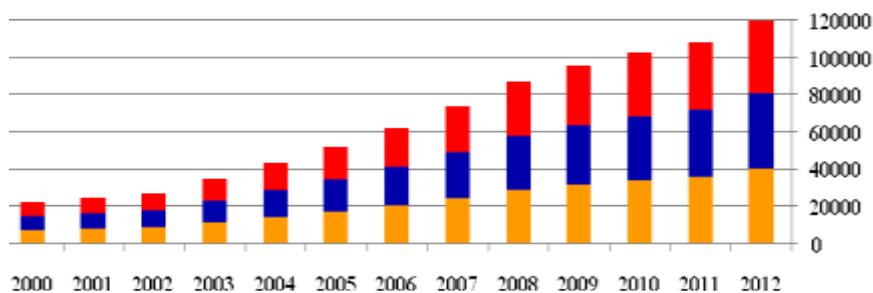
Если говорить о нынешнем положении страны, то меры по стабилизации экономики, начатые в 2008–2009 гг., увеличили совокупный бюджетный дефицит Германии - включая федеральный, государственный, и муниципальный - к 4.1% в 2010 г., но более низкие расходы и более высокие налоговые поступления уменьшили дефицит до 0.8% в 2011 г. В 2012 г. Германия достигла бюджетного профицита 0.1%. Поправка к Конституции, одобренная в 2009 г., ограничивает Федеральное правительство структурным дефицитом не больше, чем 0.35% ВВП в год с 2016г., хотя цель была уже достигнута в 2012. Безработица в Германии в мае 2013 г. составила 5,4%. Долгое время безработица в Германии была одной из ключевых проблем [4].

Согласно пятому докладу Государственного федерального правительства, число зарегистрированных безработных возросло на 971 тысячу между 2000–2005 гг. В связи с этим, перед Федеральным правительством возникла дилемма: либо найти дополнительные источники финансирования, либо сократить свои расходы на социальное страхование. Было принято решение действовать согласно второму пути. Правительство также решило действовать в рамках неолиберальной доктрины, подразумевающей изменение социальных расходов. Последствия такой политики могли быть разрушительными, вследствие чего, это являлось весьма рискованным шагом. В это время произошло наибольшее из когда-либо сделанных сокращений в сфере социальных услуг в послевоенной Германии. От такой политики пострадали и безработные, и трудящиеся, которым приходилось работать при низкой ставке оплаты труда, в условиях незащищенности рабочей силы из-за сильной конкуренции на рынке труда. Вследствие этого в стране увеличилось число низкооплачиваемых рабочих, которое ранее составляло 15% от работающего населения, а на тот момент – 22%, в результате чего Германия стала занимать второе место среди стран-членов ОЭСР в этом отношении, уступив место США и обогнав Великобританию. Таким образом, Германии удалось сократить безработицу путем снижения пособий, в этих условиях развился конкурентный и эффективный рынок труда. Однако,

несмотря на то, что безработица не так уж высока, все же еще существует проблема оплаты, хоть и в нынешнее время вопрос не стоит так остро, как в годы реформирования этой области.

**Возможности применения социальных реформ в Армении.** Учитывая условия, в которых развивается Армения, безусловно, что только посредством либеральной политики экономика может выйти на нормальный путь развития. Рассмотрим текущее состояние базовых макроэкономических индикаторов, например: ВВП страны в 2011 г. был равен 10,22 млрд. долларов. Уровень бедности в Армении в 2010 г., по сравнению с 2008 г. (27,6 %), заметно повысился, составив 35,8 % [5].

Исходя из данных Национальной статистической службы РА, уровень крайней бедности в Армении составляет в 2010 г. 3 % против зарегистрированных в 2008 г. - 1,6 %. Уровень очень бедных людей возрос в 1,7 раза, а общий уровень бедности – на 29,7 %. Ширакская область в связи со своим географическим расположением и населенными пунктами, особенно пострадавшими от землетрясения 1988 г., продолжает оставаться самым бедным районом Армении: ниже черты бедности находится 48,3 % местного населения.



*Рисунок 5. Значение средней заработной платы в РА, составлено автором на основе данных [www.armstst.am](http://www.armstst.am)*

Причиной такому положению может быть две. Первая – средства государственного бюджета распределяются крайней неэффективно, а именно, выставлен ошибочный список приоритетных проблем. В сущности, решить разом все проблемы невозможно, выходом из положения является поэтапное “лечение” экономики, а впоследствии и социальной сферы общества.

Вторая возможная причина – средства распределяются в нужном количестве и в нужные сферы, но органы, ответственные за реализацию политики не выполняют свои обязательства. Возможно, что не все выделенные средства расходуются по целевым направлениям. В этом случае имеет место наличие теневой экономики.

Сложившаяся ситуация, конечно, имеет решение. Важно построить долгосрочную стратегию развития экономики. В экономических условиях которые, действуют в РА, а именно - низкий уровень темпов роста ВВП, высокие темпы миграции и степень зависимости от внешнего мира - следует, насколько это возможно, снизить бремя расходов государства на социальное страхование

с общего бюджета. Это утверждение подразумевает частичное переложение финансового бремени с бюджета страны на другие специализированные учреждения. Другими словами, для Армении ближе опыт реформирования Германии, нежели Франции, так как именно либерализованная политика способна низвести к минимуму расходы и при этом не менее, а может даже и более, эффективно перераспределить ресурсы. В сущности, для Армении более приемлемо, например, иметь пенсионную систему не солидарного распределения, а накопительную. Именно в этом направлении действует последняя из наиболее значимых предпринятых реформ в стране.

Другой важной проблемой является восстановление рынка труда. Естественно, невозможно при слабом бюджете и недостаточных налоговых сборах ставить высокий уровень минимальной заработной платы. А значит, первоначально нужно обеспечить рабочие места и конкурентный рынок труда. Это подразумевает совершенствование системы образования, для подготовки высококвалифицированных кадров и стимулирование инвестиционных вложений, либо облегчение ведения малого и среднего бизнеса посредством либерализованных реформ в области налогообложения.

## Литература

- [1] Бекетов Н. В. Формирование инновационной экономики России: попытка осмысления социально-политической эффективности // Проблемы современной экономики. 2010. № 3. С. 8-12.
- [2] Статистическая служба OECD, [www.oecd.org/statistics](http://www.oecd.org/statistics)
- [3] Европейская статистическая служба, <http://epp.eurostat.ec.europa.eu>
- [4] Всемирный банк, [worldbank.org](http://worldbank.org)
- [5] Центральное разведывательное управление США, [www.cia.gov](http://www.cia.gov)
- [6] Национальная статистическая служба РА, [www.armstat.am](http://www.armstat.am)
- [7] Правительственный сайт Республики Армения, [www.gov.am](http://www.gov.am)
- [8] Հայաստանի Հանրապետության աշխատանքի եվ անցիալական հարցերի նախարարություն [www.mss.am](http://www.mss.am)

# ОПЫТ ИННОВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ РАЗВИТЫХ СТРАН

*Кадрия Дж.К.*

[k\\_julianna@mail.ru](mailto:k_julianna@mail.ru)

## Аннотация

На данном этапе перед Республикой Армения, как и перед многими развивающимися странами, остро поставлена задача перехода к инновационному методу развития экономики. На законодательном уровне совершаются поступательные меры для начала этого процесса. В этой связи, следует рассмотреть и учесть международный опыт. Автором проведен анализ инновационной политики развитых стран для последующего выявления ее особенностей и применения данного опыта.

## Summary

At this stage the task of transition to an innovative method of economic development is acutely posed before the Republic of Armenia like many other developed countries. At the legislative level progressive measures are committed for starting this process. In this connection international experience should be described and considered. The analysis of the innovation policies of developed countries for the subsequent identification of its features and applications of this experience was conducted by the author.

## Ամփոփում

Տվյալ փուլում Հայաստանի Հանրապետության, ինչպես նաև շատ այլ զարգացող երկրների առջև դրված է տնտեսության զարգացման նորարարական մեթոդներին անցնելու սուր խնդիրը: Այս գործընթացը սկսելու նպատակով օրենսդրական մակարդակով ձեռնարկվում են առաջադեմ միջոցներ: Այդ առումով անհրաժեշտ է քննարկել և հաշվի առնել միջազգային փորձը: Հեղինակը վերլուծում է զարգացած երկրների նորարարական քաղաքականությունը՝ վերջինիս առանձնահատկությունների հայտնաբերման և տվյալ փորձի կիրառման նպատակով:

**Ключевые слова:** инновационное развитие, государственная политика, национальная инновационная система.

Справедливо считать, что НТП является главным фактором экономического развития. Более того, в последнее время его все чаще связывают с инновационным процессом. В связи с этим, нельзя не отметить высказывание американского экономиста Джеймса Брайта о том, что это уникальный процесс, в котором сочетается наука, техника, экономика, бизнес и управление. Его суть закл-

ючается в создании инновации от самой идеи вплоть до ее коммерческой реализации. Тем самым, инновационный продукт проходит все стадии экономических отношений от производства до потребления.

Для становления инновационной экономики требуется различный временной интервал. На примере некоторых стран можно заметить поступательное развитие данного процесса, а у других – мощный рывок под влиянием политики государства. Зачастую инновационный процесс в данном случае начинается после принятия нормативно-правового акта.

В настоящее время для стран, которые намерены конкурировать с ведущими экономиками мира или, по крайней мере, находятся на стадии поиска новых путей развития, все это становится невозможным без становления и непрерывного улучшения национальной инновационной экономики. Поэтому страны, которые стремятся к развитию, формируют социально-экономическую среду, так как только на ее основании способна появиться инновационная. При рассмотрении многообразия инновационных моделей развития экономики становится очевидным то, что или главным или ключевым участником данного процесса становится государство.

*Актуальность* данной статьи заключается в том, что на основе проведенного анализа выявляются закономерности и особенности инновационной политики развитых стран, опыт которых можно применить к развивающимся странам.

*Целью* исследования является выявление основных факторов, которые необходимы для успешного развития инновационного процесса в национальной экономике.

*Задачи* исследования:

- изучить процесс становления инновационной экономики развитых стран;
- проанализировать ключевые факторы инновационного развития;
- систематизировать опыт развитых стран;
- разработать предложения по развитию инновационной экономики в развивающихся странах.

### **Этапы формирования инновационной политики развитых стран**

С конца XX века абсолютно все развитые страны стали уделять большое внимание инновационным механизмам развития экономики. На протяжении долгого промежутка времени страны-лидеры создавали национальные инновационные системы. Понятие НИС было введено К. Фриманом в конце 1980-х годов. Национальная инновационная система – это сложная система экономических субъектов и общественных институтов, участвующих в создании новых знаний, их хранении, распространении, превращении в новые технологии, продукты и услуги, потребляемые обществом. [1]

Тем самым, справедливо выделить три основные модели инновационного развития развитых стран:

1. Страны, ориентированные на лидерство в науке и инновационном развитии, выделяющие существенные финансовые ресурсы на фундаментальные и прикладные исследования, реализующие крупные целевые комплексные программы и проекты (США, Англия, Франция).

2. Страны, активно распространяющие инновации, создающие благоприятную инновационную среду во всех сферах экономики (Германия, Швеция, Швейцария).

3. Страны, отличающиеся высокой восприимчивостью к достижениям мирового научно-технического прогресса, активно координирующие действия различных секторов в области инноваций всех видов (Япония, Южная Корея). [2, с. 232]

Однако в развитых странах процесс становления НИС имеет свои особенности и специфику. Кратко рассмотрим этапы формирования и особенности инновационной политики этих стран.

По самым свежим данным агентством Bloomberg был создан рейтинг инновационных стран мира. Для изучения было взято более 200 стран. Критерии данного исследования:

1. интенсивность НИОКР;
2. производительность труда;
3. концентрация высоких технологий;
4. число исследований в процентном соотношении на 1 миллион человек;
5. производительность промышленности;
6. уровень образования;
7. патентная активность.

На первом месте в рейтинге оказались США, получив лучший результат по третьему критерию. Вторую позицию занимает Южная Корея, отличившись в патентной активности. Третье место у Германии, затем идет Финляндия и Швеция. На шестом месте располагается Япония, за ней следует Сингапур, затем Австрия и Дания. Десятку лучших стран замыкает Франция.

**Таблица 1.**

*Анализ десятки лучших стран рейтинга.*

Место в рейтинге	Страны	Факторы инновационного развития						
		Интенсивность НИОКР	Производительность	Доля высокотехнологичных производств	Концентрация исследований	Производительность промышленности	Качество высшего образования	Патентная активность
		Показатели, используемые для расчета соответствующих факторов						
		Расходы на НИОКР по отношению к ВВП (вес: 20%)	ВВП по отношению к численности занятых и числу работающих часов (вес: 20%)	Доля высокотехнологичных предприятий в общем числе зарегистрированных на бирже компаний (вес: 20%)	Численность исследователей в расчете на 1 миллион человек занятых (вес: 20%)	Добавленная стоимость, созданная и произведенная на отечественном ВВП	Показатель качества высшего образования, выпуск специалистов по направлениям науки, инженерии, дизайна, промышленности, строительства, число новых выпускников и общее число лиц с высшим образованием в числе занятых	Число патентных заявок, рассмотренных по отношению к численности занятых и к расходам на НИОКР
		20%	20%	20%	20%	10%	10%	10%
Место страны в рейтинге по соответствующему фактору								
1.	США	9	3	1	10	52	28	6
2.	Южная Корея	5	22	3	8	3	4	1
3.	Германия	8	7	4	17	23	25	7
4.	Финляндия	2	14	11	1	31	3	23
5.	Швеция	3	11	8	7	48	21	18
6.	Япония	4	21	20	6	15	27	2
7.	Сингапур	11	29	18	4	18	20	23
8.	Австрия	10	9	14	11	29	28	19
9.	Дания	6	12	18	7	66	10	20
10.	Франция	14	6	8	18	75	12	18

**Источник:** <http://www.bloomberg.com/slideshow/2013-02-01/50-most-innovative-countries.html>

Данные страны можно выделить среди остальных в рейтинге и считать их ориентирами для развивающихся стран. Именно поэтому подробнее остановимся на изучении этапов формирования инновационной экономики в нескольких из них.

Итак, что касается инновационного развития в Японии и Швеции, то оно имело последовательный характер и достаточно долгий период реализации. Несмотря на это только в 2005-2008гг. в Швеции выделены четыре основных сферы, подлежащие финансированию: медицина, окружающая среда, биотехнологии, центры высоких технологий. Последние выступают в качестве рычага для быстрого и эффективного создания и реализации инновационных продуктов. Южная Корея впервые запустила программы инновационного развития в 1999г., получив очень быстрый прогресс.

Еще в начале 1980-х годов правительство Дании начало программу технологического развития для того, чтобы развить свою приоритетную отрасль информационных технологий. В течение 20 лет страна прошла полную модернизацию экономики в целом.

Германия начала целенаправленно развивать инновационную сферу уже после Второй мировой войны. На начальном этапе толчок был дан благодаря помощи США (план Маршалла). Также велась совместная работа в сфере освоения космоса, атомной энергетики и авиации. Финансовая поддержка инновационной сферы была запущена во второй половине 20 века, а затем появились венчурные фонды. В 1970-ых годах дан старт программе партнерства государства и частного сектора в данной сфере, что приводит к сокращению бюджетных расходов на НИОКР с 70% до 30%.

Государственная инновационная политика в США в своей современной форме начала реализовываться во второй половине 90-х годов. Президент Клинтон обозначил приоритет в докладе «Наука и технология: формируя 21 столетие», который зачитал Конгрессу в 1997 году. Помимо этого, до принятия данного курса была проведена обширная программа монополизации отраслей экономики.

### **Специфика инновационной политики перечисленных стран**

Из приведенного выше описания первичных мер по становлению национальной инновационной системы просматривается закономерность некоторых особенностей. Далее из анализа прослеживаются особенности, связанные с мерами ускорения инновационного процесса (различные льготы, финансирование, улучшение взаимосвязи научных работников и предпринимателей) и определение места государства и частного сектора в этом процессе.

Университеты Дании получают финансирование преимущественно за счет средств госбюджета. Но взаимосвязь между ними и индустрией имеет слабый характер. Значимую роль в развитии НИС играют научно-исследовательские институты, прикрепленные к министерствам. Ими проводятся исследовательские разработки в соответствии с интересами данного министерства. Данные институты финансируются из национального бюджета, кроме того, благодаря открытым конкурсам различных учреждений. Кроме того, существенной частью инновационного механизма выступают так называемые GTS институты.

Они являются некоммерческими организациями и созданы министерством науки, технологий и инноваций на трехгодичный интервал времени. Эти институты – это частные независимые консалтинговые компании, разрабатывающие и реализующие прикладные знания и технологические услуги частным организациям и государственным учреждениям. Их деятельность ведется самостоятельно, совместно с государственными научно-исследовательскими учреждениями и частными организациями, а также имеет коммерческую направленность. Также существуют научные парки и инкубаторы. Дания совершила огромный рывок в сторону инновационного развития, однако все это сводится к улучшению производственной деятельности организаций.

Характерным для инновационного развития США являлось независимое от федеральных государственных органов появление венчурных фондов, технических парков, инновационных инкубаторов. Существование особых государственных программ по поддержке малых инновационных предприятий и доступность венчурного капитала привело к их пиковой активности. Еще к одной особенности можно отнести существенную долю образованных иммигрантов, а недочетом НИС является потребность в законодательной базе по регулированию финансирования малых компаний.

Правительство Японии вело активную политику разработки стратегических программ инновационного развития. Однако все усилия становились четными по причине того, что в основном, прикладные научно-технические разработки все еще выполнялись в лабораториях крупных промышленных корпораций и оставались в пределах этих корпораций. А государственные научные исследования являются в основном фундаментальными, и уровень их практического внедрения все еще недостаточен. Также существует проблема недостаточного развития венчурного финансирования и венчурного бизнеса. Чувствуется недостаток профессиональных кадров и неразвитость деятельности технопарков и бизнес-инкубаторов. О низкой эффективности инновационной политики свидетельствуют еще и результаты государственной программы по развитию высокотехнологичных научно-промышленных региональных кластеров.

Следует отметить, что в Швеции предпринимательский сектор осуществляет большую часть затрат на НИОКР. Поддержка со стороны правительства ограничена исследованиями в сфере обороны (13%). Но исследования фундаментального характера финансирует, в основном, государство. Наряду с другими странами, Швеция отличается высоким уровнем образования и квалификации работников государственного сектора. Как следствие, работа государственных институтов эффективна, а политическая система стабильна. Достаточно развитым является венчурное финансирование. Но система поддержки и стимулирования коммерциализации результатов инновационной деятельности посредством создания и развития новых предприятий зачастую можно охарактеризовать как относительно слабую и фрагментарную. Именно поэтому низкий уровень эффективности стал причиной для формирования ряда организаций:

- Инновационный Мост;
- ALMI Бизнес-Партнерство;
- Промышленный Фонд;

- Агентство по инвестициям в Швецию.

Среди наиболее серьезных проблем НИС в Швеции следует выделить относительно низкий уровень наукоемкого производства в целом, за исключением нескольких крупных транснациональных корпораций.

В Германии создана законодательная база НИС. Правовые акты условно делятся на три группы: касающиеся учебных заведений, исследовательских организаций и предпринимательского сектора. Особо успешной признаны законы патентной системы. Можно выделить три направления поддержки НИС в Германии: улучшение условий инновационного бизнеса, развитие образования и науки для обеспечения высококвалифицированных кадров, повышение качества исследований и финансирование инновационного предпринимательства. Все-таки существуют отдельные недочеты. Например, неразвит стимул ведения исследовательской деятельности и внедрения инноваций в налоговой системе. Недостаточно развито взаимодействие науки и бизнеса. Для решения проблемы были созданы кафедры предпринимательства в вузах, с целью содействия более широкой коммерциализации разработок.

### **Основные факторы достижения инновационной развитости**

Благодаря анализу инновационной системы данных стран выявляются факторы успешного развития, и определяется эффективность инновационной политики.

Ключевая роль в формировании условий для инновационной деятельности в Дании сыграло государство. В Швеции же основным фактором успешности инновационного развития были долгосрочные крупномасштабные инвестиции в образование, что поспособствовало развитию науки. В Германии наиболее важным для инновационного развития стало сотрудничество с США, к тому же, развился механизм партнерства государства и частного сектора, что стало в некотором роде заменой венчурного финансирования, которое не получило широкого распространения. Японскую инновационную политику нельзя считать однозначно успешной. Однако предпосылкой можно отметить интенсивное экономическое развитие, что стало основой для инновационного развития.

Опыт развития национальной инновационной системы Соединенных Штатов Америки достаточно богат. Факторами успеха в данном случае можно считать последовательные создание условий для инновационного развития и целенаправленные меры поддержки бизнеса.

### **Заключение**

В дополнении, хотелось бы отметить, что нет какой-либо модели для инновационного развития страны, которая дала бы 100% результат. Все страны прошли разные пути для достижения этой цели. Однако просматриваются общие меры, предпринятые ими для того, чтобы поспособствовать инновационному развитию. Среди них:

- долгосрочная инновационная политика государства;
- взаимодействие государства, частного сектора и научно-исследовательских учреждений;
- государственное финансирование;
- программы коммерциализации инноваций;

- привлечение иностранных инвестиций;
- формирование законодательной базы;
- изучение и внедрение международного опыта.

Следует отметить, что слабое развитие некоторых институтов не всегда препятствует инновационному развитию. Ключевым является избрание стратегии государственной политики. Следующим важным шагом на пути к инновационному развитию является постановка приоритетов и направлений национальной инновационной политики. От этого не только зависят первоначальные результаты, но и будущий успех. Часто требуется своевременное изменение приоритетов для того, чтобы не начался спад, и продолжилось развитие инновационной среды.

Для развивающихся стран можно выделить несколько важнейших факторов для развития инновационной среды:

- сотрудничество с инновационно развитыми странами;
- заимствование технологий и инновационных разработок;
- изучение и адаптация национальной инновационной политики развитых стран применительно к своей стране.

В инновационной политике зарубежных стран не существует принципиальных отличий. Более того, организационные и управленческие стороны инновационного процесса и способы государственного воздействия практически одинаковы. По косвенным способам воздействия методы рождаются. Существует различие только в способе и порядке финансовой поддержки, причем вполне существенные, прописанные в законодательной базе.

## Литература

- [1] Freeman C. Technology Policy and Economic Performance.: L.: Pinter Publishers, 1987
- [2] Арутюнов Ю. А., Гончаренко Л. П. Инновационная политика: учебник. – М.: КНОРУС, 349с., 2009.
- [3] <http://www.bloomberg.com/slideshow/2013-02-01/50-most-innovative-countries.html>
- [4] <http://www.strf.ru>
- [5] Статья в журнале «Креативная экономика» № 6 (66) 65- 69с., 2012.

# НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ

*Казарян Н.К.*

## Аннотация

В течение 15-20 лет Латинская Америка провела ряд эффективных экономических реформ, в результате чего ей удалось улучшить свои экономические позиции.

## Summary

During 15–20 years Latin America conducted effective economic reforms and as a result strengthened its economic positions.

## Ամփոփում

15–20 տարիների ընթացքում Հարավային Ամերիկյան ենթարկվեց բազմաթիվ արթյունավետ փոփոխությունների, որոնց արդյունքում իրեն հաջողվեց բարելավել իր տնտեսական դիրքը:

**Ключевые слова:** кризис, развитие, рост

Региональный структурный кризис, который сменил «сто лет одиночества», охватил после 1929 года все сферы развития Латинской Америки, постепенно наращивая воздействие и на ее цивилизационные характеристики. Сменявшие друг друга волны кризиса, сопровождавшегося достаточно быстрым экономическим ростом, индустриализацией и урбанизацией региона, катапультировали все новые варианты преодоления «барьера модернизации». Исторической сущностью происходившего был выбор – в том числе и цивилизационный - между преодолением и сохранением традиционных характеристик отсталости и зависимости полупериферийных обществ, между различными путями экономической и социальной модернизации обществ. В пределах данного сложного периода для истории Латинской Америки особо выделяется период 1950–1982 гг. Речь идет о фазе автономного экономического процесса, битвы различных путей развития, времени интенсивного поиска. Это были десятилетия формирования в Латинской Америке элементов единой, цельной, пассионарной цивилизации. Важнейшим показателем ускоренного цивилизационного развития стало усиление экономических и политических связей между обществами Латинской Америки, и внутри этих обществ.

За какие-то 15–20 лет Латинская Америка превратилась из «мирового захолустья», о цивилизации которого спорили лишь специалисты, в один из центров исторического развития[6].

После долгой нестабильности, возникшей вследствие кризиса, сейчас в странах Латинской Америки намечается подъем, точнее для этого есть необходимый потенциал. После последней волны финансового кризиса в поздние 1990-е и ранние 2000-е гг., экономика стран Латинской Америки набирает высоту и глубину. Увеличился размер банковской системы, расширился рынок ценных бумаг. Финансовая система стала все более привлекательной для инвесторов, вследствие чего - более диверсифицированной и сложной. Денежная единица стала более независимой, уменьшился внешний долг, улучшилась инфраструктура рынка. Как результат, финансовые системы многих стран Латинской Америки сравнительно легко справились с недавним кризисом.

Итак, для того, чтобы понять природу всех этих изменений, рассмотрим важнейшие экономические реформы, которые были проведены в Бразилии, Перу и Чили[7].

### ***Бразилия***

Экономика Бразилии занимает восьмое место в мире по размеру своего номинального ВВП и девятое место в расчете по паритету покупательной способности. Она является одной из быстрорастущих экономик мира со средним ростом ВВП в 5%. Экономика Бразилии превосходит все другие страны Латинской Америки, она имеет хорошо развитое сельское хозяйство, промышленность и сферу услуг. По прогнозам одного из ведущих экономистов Goldman Sacks, который разработал термин BRIC, в 2050г. Бразилия станет одной из ведущих стран мира, вместе с Россией, Индией и Китаем.

Надо отметить, что одной из самых значительных реформ было внедрение денежной единицы - Реала, который был введен в 1994 году в качестве новой денежной единицы Бразилии. Ее введение в большой степени помогло контролю за инфляцией. Еще до его введения каждый месяц инфляция составляла почти 50%. После завершения борьбы с инфляцией, Бразилия уделила внимание также другим сферам экономики, поставив перед собой новые цели. Новым направлением деятельности правительства стала приватизация. Основная цель приватизации заключалась в содействии продаже активов, которые принадлежали государству.

Надо отметить, что приватизация привела к хорошим результатам, в результате чего уже к 1997г. многие компании имели огромную прибыль. Улучшились почти все сектора экономики. В ранние 1960-ые в Бразилии также наблюдались высокие темпы инфляции. Были приняты какие-то попытки исправить ситуацию, но напрасно. Именно тогда был введен план стабилизации экономики Каstellо Бранко и он оказался удачным – инфляция с 90% в 1964 году сократилась до 20% в конце 1967 года. Согласно этому плану, инфляцию надо было перебороть с помощью жесткой фискальной политики и установления контроля за рыночными ценами и заработной платой[8].

Стабилизационный план включал в себя 2 этапа реформ для решения экономических задач, стоящих перед Бразилией. На первом этапе это способствовало

увеличению налогового бремени в рамках существующей правовой базы. Второй этап фискальной реформы состоял в модификации национальной налоговой системы.

Основной целью реорганизации налоговой системы было создание твердой, надежной налоговой системы, которая будет в состоянии противостоять всем тем проблемам, которые возникли в это время в Бразилии. Модернизация налоговой системы была осуществлена с помощью следующих мер: отмены налога с продаж (который являлся главным источником дохода государства) и его замещением налогом на добавленную стоимость; преобразованием налога на потребление на налог на добавленную стоимость, так называемый налог на промышленность; ликвидации различных налогов, взимаемых муниципалитетами, которые очень часто взимались на той же основе, что и государственные; передача прав взимания налогов правительству.

### *Перу*

Надо отметить, что много изменений произошло именно в 1990-ые годы. Новая денежная единица соль была введена в 1990 году (вместо денежной единицы инти). С помощью данного шага удалось добиться существенного снижения инфляции. В 1990 г. в стране наблюдалась гиперинфляция, которая составляла 7482%, а уже в 1996г. снизилась до 11.5%.

В период с 1994–1997гг. в Перу наблюдался приток иностранных инвестиций, что привело к высоким темпам экономического роста, это также помогло держать инфляцию под контролем. Затем в 1998 и 2001 гг. в экономике наблюдался спад, который был результатом нестабильности бразильских рынков, спада на мировом рынке и т.д.

С этим спадом попытался бороться Алехандро Толедо, который именно в это тяжелое для Перу время возглавил государство. С самого начала правления он стал реализовывать экономические реформы, тем самым привлекая инвестиции в страну. Дефицит снизился в 2001 г. на 2.5%, а в 2002 г. – на 2.2%. Уже к 2002 г. Перу начал развиваться динамичнее, чем остальные страны Латинской Америки. В этом же году ВВП страны составил 57.4 млрд. долларов, а инфляция – всего лишь 0.2%. На этом рост не прекратился. В 2003 году ВВП уже увеличился до 61 млрд. долларов, валюта стала более стабильной, безработица составила 9.1%. Увеличились резервы страны. Основными секторами в экономике были банковский сектор, промышленность и производство. Все это произошло благодаря тому, что страна стала более привлекательной для инвесторов, была улучшена структура экспорта. Если говорить о нынешнем состоянии экономики Перу, то можно отметить, что за последние 10 лет страна значительно укрепила свои позиции, по сравнению с остальными странами Латинской Америки она обеспечивает наибольший рост.

В настоящее время действия правительства направлены на то, чтобы было меньше населения, которое находится за чертой бедности. На сегодня ВВП Перу составляют : 10% это сельской хозяйство, промышленность – 27%, а услуги – 63%[8].

## **Чили**

Итак, экономические реформы начались с либерализации почти всех цен. Продолжали оставаться под контролем только цены на определенные виды товаров. В финансовой сфере перемены начались в 1975 г. Были упорядочены размер и сбор налогов, ввели дисциплину государственных расходов, в предприятиях были созданы условия для эффективной работы. Только за три года, в период с 1973–1976 гг. бюджет Чили стал недефицитным, после 20% дефицита в 1976 г. А на сегодняшний день он и вовсе положительный[8].

Что же касается внешней торговли, то были отменены все ограничения на внешнюю торговлю. В первый год этих реформ таможенные пошлины снизились с 700% до 120%. На данный момент не существует барьеров для выхода на внешний рынок. Можно сказать, что Чили является одной из самых открытых стран для того, чтобы выходить на рынок. Сравним: до реформ экспорт страны составлял 1 миллиард долларов, а уже через 5 лет увеличился до 5 миллиардов. В прошлом же году он составил 10 млрд. долларов.

Сделав импорт свободным, Чили оказал огромное влияние на экономику страны. Увеличилось число предпринимателей в стране.

Также произошла приватизация банков. Но надо сказать, что это была неудачная реформа. Все произошло потому, что Чили скопировал эту модель у США, но попытка закончилась крахом. Также очень важна пенсионная реформа.

Модель пенсионной реформы Чили – пример для подражания для многих стран. Такие страны, как Колумбия, Аргентина и Перу тоже за основу взяли именно эту систему, конечно, немного изменив ее. Для начала следует отметить, что эта реформа произошла именно в то время, когда экономика Чили испытывала подъем, что во многом облегчило задачи государства. Кроме всего этого, также в Чили была благоприятная демографическая обстановка. Ведь в Чили население пенсионного возраста составляет 8%, и 12 занятых приходится на одного пенсионера.

Весь смысл этой новой системы состоял в обязательном страховании лиц, которые работают по найму. И так, что каждый работник должен выплачивать 10% своей заработной платы в один из фондов (частные компании). Возраст для женщин – 60 лет, а у мужчин – 65. Выбранный фонд можно поменять в случае желания. А те лица, которые работают сами на себя (заняты домашним хозяйством и т.д.), могут добровольно застраховаться в данных фондах.

В дополнение к этому, работники обязаны застраховаться на случай, если они потеряют кормильца или же станут инвалидами. Это составляет 3% от заработной платы.

Если же работник уже достиг пенсионного возраста, то он может выбрать: использовать свой накопившийся капитал для того, чтобы приобрести пожизненную личную пенсию или же получает определенную часть накопившейся суммы в течение заранее оговоренного времени. А также он может получить выплату один раз, но только в том случае, если на его счету останется достаточно средств для того, чтобы в будущем получать пенсию в сумме, которая будет выше 120% от базовой величины.

В данной системе оценка уровня пенсионного обеспечения является довольно-таки трудной задачей. Все эти выплаты, которые осуществляют фонды, финансируются поступлениями страховых взносов, которые связаны с заработной платой. Окончательный результат зависит от размера заработной платы, а также процентной ставки, т.е. от их соотношения. Если процентная ставка будет больше процентного увеличения заработной платы, тем больше будет и величина пенсионного обеспечения. Но, надо отметить, что это не такая уж и надежная основа.

До 1995 года в Чили существовало 25 таких фондов. Некоторые из них впоследствии были закрыты. Надо сказать, что сейчас 80% взносов сосредоточены в 5 фондах.

Целью пенсионной реформы было исключение влияния государства на пенсионную систему. Размеры пенсий строго определялись, а также индексировались. Когда состояние экономики улучшалось, увеличивался и размер пенсий. А во время же экономического спада, размеры пенсий значительно уменьшались из-за инфляции. Несмотря на то, что они и индексировались, но все же этот механизм работал не очень хорошо.

В результате этой реформы влияние государства, конечно, уменьшилось, но и до сих пор это влияние все-таки есть, и надо сказать, значительное.

Итак, проанализировав все вышесказанное, надо сказать, что, несмотря на все кризисы, Латинская Америка все же в значительной мере нашла выход из ситуации. Как мы увидели, это произошло с помощью реформ, проведенных в странах Латинской Америки, построения новой модели развития, что привело к существенным результатам.

На данный момент, этим странам следует продолжать свои реформы, политические и экономические, на фоне мирового кризиса.

Как считает президент Межамериканского Банка Развития Луис Альберто Морено, страны Латинской Америки в ближайшие 3-5 лет все еще будут продолжать испытывать экономический рост, увеличат макроэкономические показатели.

И, конечно, он не зря так в этом уверен. Ведь для этого у стран Латинской Америки есть все шансы. Однако, этим странам надо будет провести реструктуризацию экономики, увеличить конкурентоспособность своих товаров и т.д. иначе они могут снова испытать кризис.

И, проанализировав все это, подведем итоги: скорее странам Латинской Америки не хватает объединения всех своих сил, направления в правильное русло, мобилизации экономических структур. Лишь тогда Латинская Америка будет в состоянии противостоять внешним и внутренним экономическим шокам, а также обеспечить экономический рост.

## Литература

- [1] Иванов В. Г. «Экономическое развитие стран Латинской Америки», 2006 г.
- [2] Аникин А. С. «Внешняя политика Латиноамериканских стран», 2006г .
- [3] Коваль Б. И. «Бразилия вчера и сегодня», 2007 г.
- [4] Матлина А. А «Латинская Америка в меняющемся мире», 2007 г.

- [5] Ревуненков В. Г. «История стран Латинской Америки в новейшее время» 2008 г.
- [6] Экономический журнал «Мировая экономика и международные отношения» №5 , 2003 г.
- [7] Экономический журнал «Мировая экономика и международные отношения» № 1, 2007 г.
- [8] База данных Всемирного банка, [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org)
- [9] Международный Валютный Фонд, [www.imf.org](http://www.imf.org)

## **ВНУТРЕННЯЯ МИГРАЦИЯ В АРМЕНИИ: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ**

*Мнацаканян Л., Охикян Л.*

[okhikyan.lilit@gmail.com](mailto:okhikyan.lilit@gmail.com), [mnatsakanyan.lida@gmail.com](mailto:mnatsakanyan.lida@gmail.com)

### **Аннотация**

За последнее время в РА активизировалась внутренняя миграция, которая направлена в основном в столицу и связана она в основном со сверхцентрализацией экономических ресурсов.

### **Summary**

There is an internal migration in Armenia lately, which is the reason of centralized resource allocation.

### **Ամփոփում**

Վերջերս ՀՀ ակտիվացել է ներքին միգրացիան, որը ուղված է դեպի մայրաքաղաք և որը կապված է հիմնականում սնտեսական ռեսուրսների գերկենտրոնացման հետ:

**Ключевые слова:** внутренняя миграция, миграционная политика, децентрализация ресурсов, трудовые ресурсы.

За последние несколько лет термины «мигрант» и «миграция» вошли в число наиболее часто используемых выражений СМИ. Однако, употребляя слово «миграция», подразумевают внешнюю миграцию. Между тем, не менее актуальной является проблема внутренних мигрантов, переселяющихся из сельских регионов в города, в частности, в столицу. В надежде на улучшение качества

жизни, с целью получения образования и поисках работы жители регионов РА перебираются в столицу.

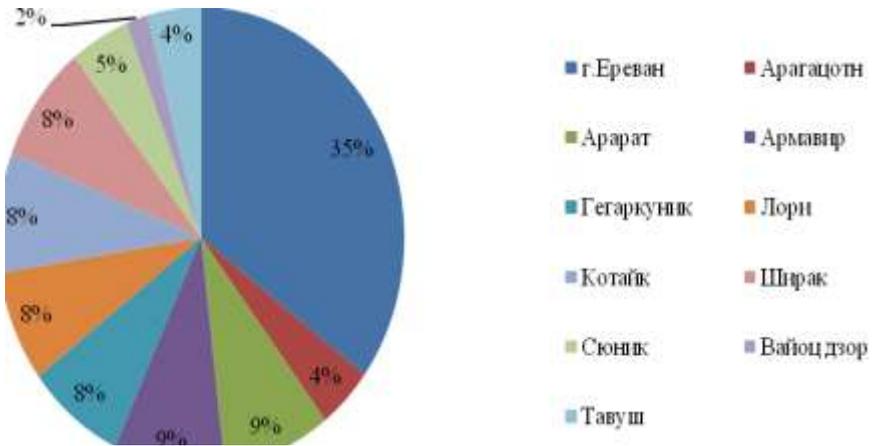
Изучение тенденций внутренней миграции очень важно для разработки политики и стратегии экономического развития. Без постоянного мониторинга миграционных потоков и оценки сопутствующих им факторов невозможно решение целого ряда проблем социально-экономического характера: от вопросов трудоустройства до нехватки жилья в местах расселения. Значительную часть внутренних мигрантов составляет молодежь. При этом проблеме внутренней миграции не уделяется должного внимания. В сфере интересов мигрантов находится целый ряд экономических факторов, включая занятость, доходы, сбережения, расходы, доступ к образованию и здравоохранению. Социальные проблемы мигрантов относятся к таким вопросам, как сожительство, брак, разводы, рождаемость, гендерное равенство, преступность и межгрупповые отношения. Большое значение имеют и политические вопросы, касающиеся доверия и связей с формальными и неформальными политическими институтами.

В целях исследования под внутренней миграцией понимается «передвижение людей из одного региона страны в другой с целью или намерением поиска нового места проживания. Такая миграция может быть временной или постоянной. Внутренние мигранты перемещаются, но остаются в пределах территории страны своего происхождения (например, миграция из сельской местности в города)». [1]

В любом обществе, независимо от его институциональной структуры, прежде всего решается задача оптимального распределения ресурсов этого общества, а затем уже на нее накладываются те или иные особенности, связанные с его устройством. Распределение ресурсов в экономике может осуществляться централизованным и децентрализованным путем. В обоих случаях основой эффективности распределения ресурсов является информация о потребностях, наличии ресурсов и технологиях.

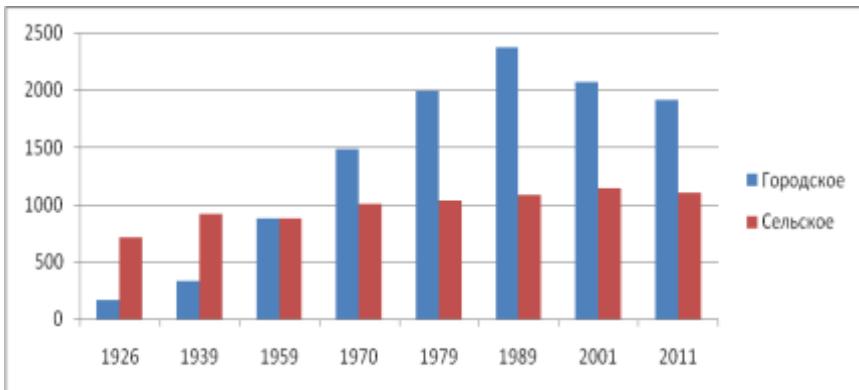
Сегодня богатство страны измеряется запасом человеческих, производственных и природных ресурсов, пригодных для производства товаров и услуг. Равномерное развитие регионов (марзов) также является одной из основных задач, способствующих улучшения уровня жизни страны. Рассмотрим запас человеческих ресурсов и его распределение по РА. Численность населения РА согласно официальным данным переписи населения за 10 лет сократилась на 4.5 %, 35 % жителей проживают в г. Ереван. В марзах данный показатель колеблется от 2-9 %, то есть основная часть человеческих ресурсов сосредоточена в столице (рис. 1).

**Рисунок 1.** Наличное население 2012г. (% от общей числ. населения), источник: НСС РА, [www.armstat.am](http://www.armstat.am)



Численность сельского населения РА в 1926 году превышала численность городского населения в 4 раза. С развитием человечества и прогрессом люди стали перебираться в города, вследствие чего на данный момент городское население превышает сельского почти в 2 раза. Также следует отметить, что в Армении наблюдается снижение численности городского населения, которое связано с сокращением общей численности населения, которое в свою очередь является следствием внешней миграции.

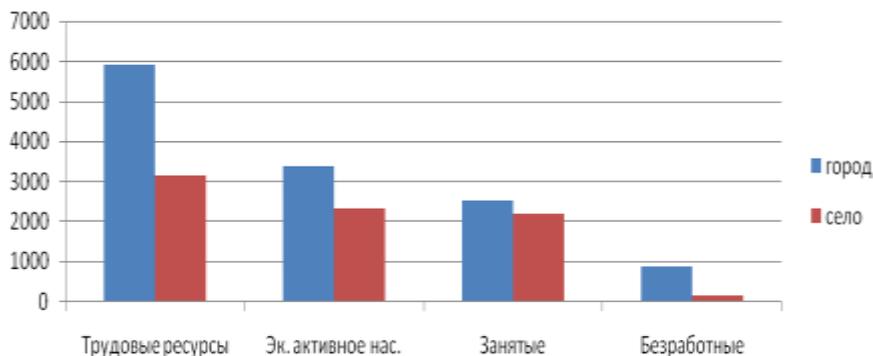
**Рисунок 2.** Общая численность населения (тыс. чел), источник: НСС РА, [www.armstat.am](http://www.armstat.am)



Трудовые ресурсы нашей страны также в основном сосредоточены в городах. В селах численность экономически активного населения и численность за-

нятых почти совпадают, а уровень безработицы там очень низкий. Данные показатели также свидетельствуют о том, что основная часть населения за неимением работы переселяется в города (рис 3)

**Рисунок 3.** Трудовые ресурсы городов и сёл, 2012 г. (тыс. чел.), источник: НСС РА, [www.armstat.am](http://www.armstat.am)



Основные мотивы внутренней миграции в РА следующие:

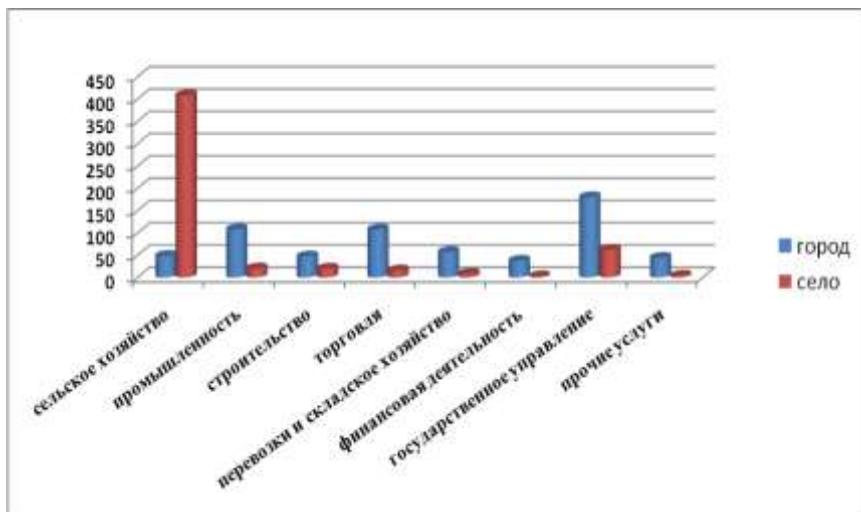
- получение образования;
- поиск работы;
- улучшение жилищных условий;
- повышение уровня жизни.

В структуре ВВП Армении на 2012 год наибольший удельный вес занимает сфера услуг 42%, промышленность занимает 38%, а сельское хозяйство - всего лишь 20%. Однако эти 20% обеспечивают 43% населения, как видно из рисунка 4.

Если рассмотреть производство и реализацию промышленной продукции, по данным национальной статистической службы РА, 40% от общего объема сконцентрировано в г. Ереван, в то время как в марзах данный показатель в среднем составляет всего лишь 9%. Аналогичную картину мы можем наблюдать также в сфере торговли, услуг.

Сверхцентрализация экономических и финансовых ресурсов, пожалуй, самая основная причина внутренней миграции населения. Слишком централизованное государство становится все менее эффективным и способно нести все меньшую ответственность за удовлетворение нужд своих граждан. За пределами Еревана сведены к минимуму вовлечение, распределение и перераспределение ресурсов, вследствие чего людям приходится бороться за свое существование. У жителей есть несколько способов преодолеть сложившуюся ситуацию: внешняя миграция, внутренняя миграция или же - и смириться со сложившейся ситуацией. Экономически активная часть населения либо перебирается в столицу, либо покидает страну, а небольшая часть жителей остается в селах, надеясь на лучшее. Все эти процессы непременно оказывают большое влияние на развитие страны.

**Рисунок 4.** Занятые по группам экономической деятельности, 2011 год  
(тыс чел) Источник: НСС РА, [www.armstat.am](http://www.armstat.am)



Также следует отметить причину отсутствия научного подхода при формировании региональной политики. Государственные органы не владеют более или менее точной статистикой внутренних мигрантов. Государственная миграционная служба РА не предоставляет никаких данных относительно внутренней миграции, а ведь никакими иными способами составить представления о реальном объеме этого явления невозможно. Ни о каком научном обосновании государственной политики в сфере миграции или развития регионов нельзя говорить, пока не имеется более или менее точная статистика.

Правительство нашей страны обеспечивает реализацию единой государственной политики по регулированию внутренней и внешней миграции рабочей силы.

В целях миграции рабочей силы соответствующий орган правительства:

1) заключает международные договоры в установленном законом порядке по вопросам организации и защиты интересов трудовых мигрантов;

2) выступает с заявлением о нецелесообразности отъезда на выездную работу в отдельные государства в случае ухудшения межгосударственных отношений, неблагоприятных для здоровья условий, стихийного бедствия и других неблагоприятных условий [2].

Внутренняя миграция рабочей силы регулируется в порядке, установленном законодательством Республики Армения, а внешняя миграция – также международными договорами РА. Основными полномочиями государственной службы занятости являются реализация программ, направленных на регулирование внешней и внутренней миграции рабочей силы, содействие лицам, ищущим работу, в подборе подходящей работы, а обеспечение работодателей специалистами, имеющими необходимую профессию и квалификацию [2].

К сожалению, в Армении не существует специальных программ, направленных на миграционную политику. Кажется, правительство все еще не осознает последствия дальнейшего развития внутренней миграции: значительное снижение численности населения в сельской местности, возрастной и половой дисбаланс населения, а также дисбаланс в пропорциях административного и территориального распределения; снижение уровня рождаемости и браков; проблемы политического и экономического развития в связи с сокращением активного населения.

Следует отметить, что действия Правительства Армении в отношении внутренних мигрантов пока не определены, что непреднамеренно способствуют дальнейшему оттоку мигрантов. До сих пор у Армении нет интегрированной политики для продвижения регионального развития.

Таким образом, в первую очередь необходима политика, нацеленная на уменьшение неравенства регионального развития, которая будет, прежде всего, предназначаться для других городов, подавляющее большинство которых и с точки зрения экономического развития, и с точки зрения жизненного уровня отстают от Еревана.

Например, децентрализация туристической деятельности из столицы в регионы Армении будет содействовать региональному экономическому развитию. Необходимо совершенствовать также профессиональные и предпринимательские навыки населения регионов. Для этого следует перераспределить средства бюджета.

Для равномерного регионального развития государство должно создать также инвестиционную программу по устранению разрыва в промышленной и социальной инфраструктуре, которые преобладают за пределами Еревана, поскольку эти разрывы могут препятствовать социально-экономическому развитию страны в целом; создать благоприятные условия для ведения бизнеса за пределами Еревана; субсидировать сельское хозяйство.

Для предотвращения такого потока внутренней миграции следует:

- совершенствовать государственную миграционную политику в части внутренней трудовой миграции сельских жителей, государственного распределения выпускников ВУЗов в сельскохозяйственные районы с предоставлением социальных гарантий и льгот;

- открыть бизнес-инкубаторы в сельской местности;
- повысить распространение для выпускников организаций профессионального образования молодежной практики;
- прогнозировать потребности в рабочих кадрах;
- разработать схему по развитию центров логистики, объектов сельской туристической инфраструктуры, создание условий для развития в сельской местности рынка услуг;
- разработать мероприятия по рациональному размещению трудовых ресурсов на межрегиональном уровне;
- провести анализ и мониторинг территориального и качественного развития потенциала сельских населенных пунктов с целью разработки по переселению молодежи.

## Литература

- [1] Международная организация по миграции (2005). Глоссарий терминов в области миграции. // Международное миграционное право № 2. – стр.
- [2] Государственная миграционная служба министерства территориального управления Республики Армения - <http://www.smsmta.am/>
- [3] Национальная Статистическая Служба РА - [www.armstat.am](http://www.armstat.am)

## ОПЫТ НАЛОГОВЫХ РЕФОРМ В МАКЕДОНИИ И ВОЗМОЖНОСТИ ЕГО ПРИМЕНЕНИЯ В АРМЕНИИ

*Нерсисян Л.К.*

[lilnersesyan@gmail.com](mailto:lilnersesyan@gmail.com)

### Аннотация

Статья посвящена вопросу дальнейшей оптимизации налоговой политики РА посредством возможности отмены налога на прибыль. Проводится анализ действующей налоговой политики Македонии для выявления возможности ее применения в Армении.

### Summary

This article is devoted to the issue of further optimization of the tax policy of the Republic of Armenia. Current tax policy of Macedonia is analyzed in order to identify the possibility of its application in Armenia.

### Ամփոփում

Հոդվածը նվիրված է ՀՀ հարկային համակարգի հետագա օպտիմալացման խնդրին՝ շահութահարկի վերացման միջոցով: Կատարվում է վերլուծություն Մակեդոնիայի գործող հարկային համակարգի մասին՝ ՀՀ-ում դրա կիրառման հնարավորությունները պարզելու համար:

**Ключевые слова:** налог на прибыль, налоговая политика, бюджет

В свете происходящих налоговых преобразований в Армении актуальным является вопрос дальнейшей оптимизации налоговой политики, в частности, возможность отмены налога на прибыль. Одной из немногих стран, практикующих подобное, является Македония.

Республика Македония в течение последнего десятилетия проводила множество экономических и финансовых реформ и полностью обновила свою налоговую политику.

Актуальность исследования заключается в том, что на сегодняшний день очень мало стран, которые ведут идентичную налоговую политику, и необходимо определить степень ее эффективности и совместимости со структурами мировой экономики.

Целью данного исследования является изучение и выявление последствий новой налоговой политики Македонии для того, чтобы понять является ли она применимой в других странах, в частности, в Армении.

Для решения поставленной цели решаются следующие задачи:

1. изучение старой налоговой политики и выявление степени ее эффективности,
2. анализ проведенных реформ,
3. оценка эффективности новой налоговой политики,
4. сравнение и сопоставление с нынешней налоговой политикой Армении.

Недавние реформы налоговой системы Македонии привели к значительным улучшениям. Была установлена единая ставка индивидуального подоходного налога и налога на прибыль в 10%. Для стимулирования иностранных инвестиций была установлена налоговая ставка в 0% на реинвестированную прибыль.

Единая ставка налога является представлением самой простой налоговой системы, которая стимулирует операционную деятельность успешных предприятий и приводит к повышению эффективности их деятельности, что, в свою очередь, приводит к увеличению прибыли. Также эти предприятия будут использовать фонды, появившиеся вследствие низких налогов, для того чтобы стать более конкурентоспособными.

Следует также отметить, что Македония подписала множество соглашений во избежание двойного налогообложения иностранных компаний, которые оперируют на территории Македонии. Она также расширила свою сферу потребителей путем подписания договоров о свободной торговле с Турцией и Украиной.

*Транснациональные корпорации уже осознали потенциал этих реформ и начали оперировать там путем приобретения приватизационных процессов. В этой маленькой стране они нашли хорошую рабочую силу, которая поддерживается качественным образованием, стратегическим расположением, развитой инфраструктурой и множеством привлекательных налоговых схем, которые облегчают действия предприятий.*

*Уполномоченные банки осуществляют платежи и принимают их из зарубежных стран без всяких ограничений. Прибыли и дивиденды, полученные от инвестиций, после уплаты корпоративного подоходного налога, могут быть переведены за границу. Все сделки между местными и иностранными предприятиями регистрируются Центральным Банком, который в некоторых случаях имеет право позволять местным предприятиям иметь счета в зарубежных банках.*

*Нерезиденты могут свободно открывать нерезидентские счета в македонских банках. Для депозитов, превышающих 2,000 евро, требуется сертификат, представленный со стороны нерезидента. Снятие наличных денежных средств со счетов в национальной валюте со стороны нерезидента не должно превышать 10,000 евро в месяц.*

### **Налог на прибыль**

Начиная с 2008 г., ставка налога на прибыль была установлена на уровне 10%, субъектом для которого является весь доход юридических лиц-резидентов данной страны, а также доход, полученный со стороны иностранных юридических лиц. Налог на нераспределенную прибыль был полностью отменен. Компании, оперирующие в технологически-индустриальных зонах развития, имеют право на налоговые льготы [1].

В начале июля 2010г. налог на дивиденды, распределяемые между компаниями-резидентами, был отменен. Эта антикризисная мера существенно облегчает перевод прибылей между компаниями-резидентами и имеет цель – избежать двойное налогообложение переводимых дивидендов. Дивиденды физических лиц и иностранных компаний-резидентов облагаются налогом в 10%. Ожидаемым результатом этих мер является повышение степени ликвидности в банках и, тем самым, улучшение условий кредитования.

Таким образом, введение системы единого фиксированного налога позволило компаниям увеличить их ликвидность, что более ярко проявилось в компаниях, производящих мебель, металлические оборудования и в химических производствах.

В 2006 г. «Закон о налоге на прибыль» ввел понятие «Постоянного учреждения». В основном, постоянное учреждение является фиксированным местом бизнеса, где предприятие непосредственно совершает свои сделки или контролирует их выполнение посредством агента.

Налогооблагаемой базой является прибыль, которая отображена в налоговом балансе и представляет собой разницу между фактическими доходами и расходами налогоплательщика. Налогооблагаемая база формируется после вычета определенных сумм, которые подробно описаны в «Законе о налоге на прибыль».

Дивиденды, полученные от предприятия другого резидента Македонии, также включающие и обязательства других компаний, не входят в налогооблагаемую базу, так как с них уже выплачивался налог при отображении прибыли этого предприятия.

Прирост капитала от продажи ценных бумаг, оборудования и недвижимости включается в налогооблагаемую базу в размере 70%.

Если были понесены потери от капитала, то они должны быть покрыты расходами налогового баланса, и если эти капитальные потери связаны с реализацией ценных бумаг, то они восстанавливаются за счет прироста капитала в этом же году.

Для налогоплательщика должна быть установлена заниженная налогооблагаемая база для реинвестированной прибыли для стимулирования новых инвестиций в Республике Македония в материальные активы (недвижимость, оборудо-

дование) и нематериальные активы (программное обеспечение и патенты), за исключением инвестиций в машины, мебель, ковры, видео- и аудио- системы, декоративные вещи.

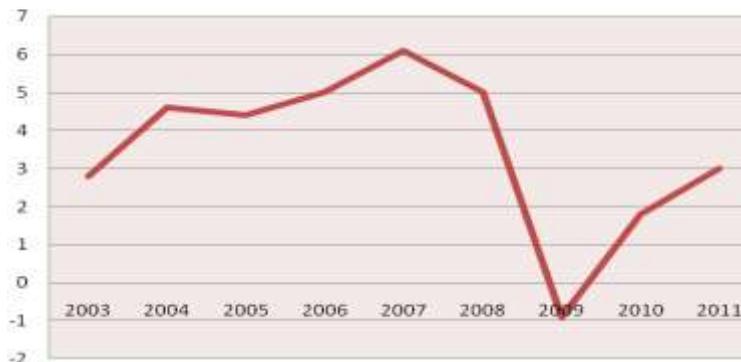
Реинвестированная прибыль – это прибыль, полученная сверх запланированной годовой прибыли и, вследствие распределения, отведенная в сторону от капитала налогоплательщика и инвестированная в следующем году.

Для того чтобы налогоплательщик смог реализовать свое право освобождения от уплаты налога, он не должен в течение 3 лет передавать активы, начиная с года, когда были осуществлены инвестиции.

Кроме того, все налогоплательщики, оперирующие в свободной экономической и технологически развивающейся зонах освобождаются от уплаты налога на прибыль в течение 10 лет, начиная со дня их деятельности в свободной экономической зоне, которая соответствует нормам и условиям, установленным в «Законе о налоге на прибыль».

Налог на прибыль также определяет основной уровень подоходного налога, который должен выплачиваться со стороны нерезидентов. Такой подоходный налог был введен в 2006г. и применяется к доходам от дивидендов, к процентам, к доходам от спортивной и развлекательной деятельности, проведенной на территории данной страны, к доходам от управления, консалтинговых и финансовых услуг, к доходам от страховой деятельности, от телекоммуникационных услуг между Македонией и другими странами, и, начиная с 2009 г., и к доходам от арендованной недвижимости в Македонии.

Реформы налоговой системы Македонии сопровождаются большим экономическим ростом, что свидетельствует о том, что политика единого фиксированного налога является достаточно эффективной (рис. 1).



**Рисунок 1.** Рост ВВП Македонии, %, источник – worldbank.org

Прибыльность и рентабельность компаний возросла в связи с тем, что налог был снижен с 15% до 12% в 2007 г. и до 10% в 2008г.[2] Тем не менее, больше нет нужды в дальнейшем снижении ставки.

Параллельно с введением единой системы налогообложения была введена также ставка налога на прибыль в малых предприятиях в размере 1,5%. Результаты проведенного расследования показывают, что следует рассмотреть возмо-

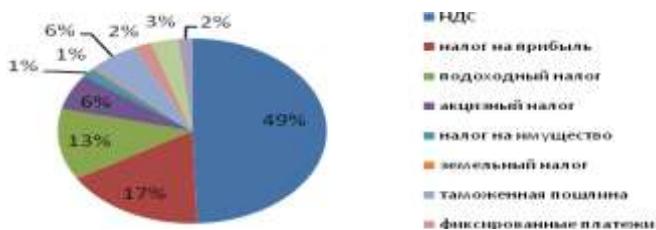
жности снижения этой ставки для снижения налогового бремени налогоплательщиков.

Итак, в результате проведенного расследования были сформулированы следующие выводы:

- фиксированные налоговые ставки увеличили прибыльность и рентабельность компаний в Македонии,
- единый фиксированный налог упростил расчеты и составление отчетности о налогах и обязательствах,
- благодаря системе единого налогообложения многие компании зафиксировали значительный рост занятости,
- система единого налогообложения стимулировала инвестирование по сравнению с предыдущими годами и значительно улучшила бизнес-климат страны,
- общее налоговое бремя сократилось,
- в Македонии произошел значительный экономический рост.

В настоящее время в Армении все еще взимается налог на прибыль. Ставка налога на прибыль составляет 20%. Налог на прибыль в РА уплачивают предприятия и организации, которые являются юридическими лицами согласно законодательству РА, международные организации и объединения, иностранные юридические лица, их филиалы, подразделения и представительства. Налогооблагаемой базой является балансовая прибыль, полученная от реализации товаров и услуг, и прибыль, полученная от внереализационных операций за вычетом расходов на эти операции [3].

На сегодняшний день государственный долг РА составляет 4 млрд. долларов или 40% от ВВП. Основным источником покрытия бюджетного дефицита являются поступления в государственный бюджет и государственный долг. Основную часть доходов бюджета в размере 94.2% обеспечивают налоговые поступления, а значительная часть этих налоговых поступлений обеспечивается со стороны налога на прибыль и НДС [4] (рис. 2).



**Рисунок 2.** Налоговые поступления в государственный бюджет РА, 2012г., источник – armstat.am

Из вышеприведенного графика можно сказать, что, поскольку поступления по налогу на прибыль в государственный бюджет РА не так уж и велики, то отмена налога на прибыль возможна. В этом случае в некоторой степени сократятся поступления в бюджет по налогам, но мы сможем выиграть в других пунктах:

- значительная часть предприятий выйдет из тени,

- в некоторых случаях будет возможно повышение заработной платы,
- инвестиции увеличатся, что приведет к росту производительности, а в дальнейшем и к экономическому росту.

Следовательно, на данный момент отмена налога на прибыль в Армении может быть вполне целесообразным решением.

### **Литература**

- [1] Налоговые системы зарубежных стран: учебно-методическое пособие /Л.В. Попова, И.А. Дрожжина, Б.Г. Маслов.- М.: Дело и Сервис, 2008.
- [2] СЕА Final Fiscal Report
- [3] Интернет ресурсы - <http://www.ujp.gov.mk>-«Direct and Indirect Taxes»
- [4] Интернет ресурсы - <http://www.concourt.am>-«Tax Law»
- [5] Интернет ресурсы - <http://www.armstat.am>-«Socio-Economic Situation of RA, 2012»

## **СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ АРМЕНИИ**

*Норибян А.Р.*

[griqor010@mail.ru](mailto:griqor010@mail.ru)

### **Аннотация**

В данной статье рассматриваются статистические данные по сбережениям населения Армении, так как категория сбережения чрезвычайно важна по нескольким аспектам, таким как оценка возможных источников инвестирования, анализ уровня жизни населения, проблемы, связанные с перераспределением доходов. Рассматриваются подходы к изучению сберегательного поведения домашних хозяйств. На основе имеющихся данных анализируются проблемы и задачи, возникающие при измерении уровня сбережений.

### **Summary**

This article discusses the statistics on savings of the population of Armenia, as this category of savings is extremely important for several aspects, such as the evaluation of possible sources of investment, the analysis of the standard of living of the population, the problems associated with the redistribution of income. Also in this article we discuss approaches to the study of households saving behavior. On the basis of available data we analyze problems and challenges that arise in the measurement of the level of savings.

## Ամփոփում

Տվյալ հոդվածում ուսումնասիրվում են և վերլուծվում են վիճակագրական տվյալները Հայաստանի բնակչության խնայողությունների: Խնայողությունների կատեգորիան չափազանց կարևոր է մակրոտնտեսական տեսանկյունից մի քանի առումով: Նա տալիս է տեղեկատվություն երկրում եղած ներդրման հնարավորությունների մասին, բնակչության կենսամակարդակի մասին, նաև բնակչության եկամուտի տարանջատման մասին:

**Ключевые слова:** сберегательное поведение, доходы и расходы населения

Тема данной работы «Современный тенденции сберегательного поведения населения Армении». Уже из названия следует, что ее содержание носит в основном чисто практический характер по той причине, что в ней будут представлены и проанализированы статистические данные по сбережениям населения Армении. Прежде чем приступить к исследованию данной проблематики, следует сказать, зачем оно необходимо. Сбережения населения - очень емкое понятие, которое дает большой спектр экономической информации. В данной работе выделяются следующие аспекты:

- Взаимосвязь сбережения – инвестиции. В условиях современной Армении, одними из наиболее остро стоящих вопросов являются возможности и пути увеличения темпов экономического роста. Естественно, что для этого потребуется определенный объем инвестиций в имеющееся или инновационное производство. Безусловно, инвестиции могут привлекаться из внешнего источника, осуществляться за счет средств государственного бюджета, однако довольно большим инвестиционным потенциалом являются сбережения населения.

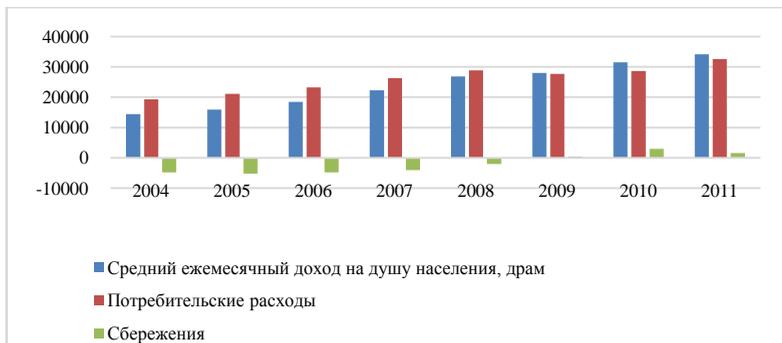
- По динамике сбережений населения можно проследить, как с течением времени меняются доходы населения и, соответственно, сделать выводы о том, как меняется уровень жизни населения, что будет продемонстрировано далее на основе статистических данных

- Данные о сбережениях населения Армении позволяют выявить такие актуальные и остро стоящие в стране социально-экономические проблемы, как сильная дифференциация доходов населения, а также низкий уровень жизни населения.

Приступим к анализу имеющихся данных. Но прежде следует сказать, что вообще понимается под категорией «сбережения». Национальная Статистическая Служба Армении определяет сбережения как ту часть доходов, которая в текущем периоде не была израсходована на потребление.

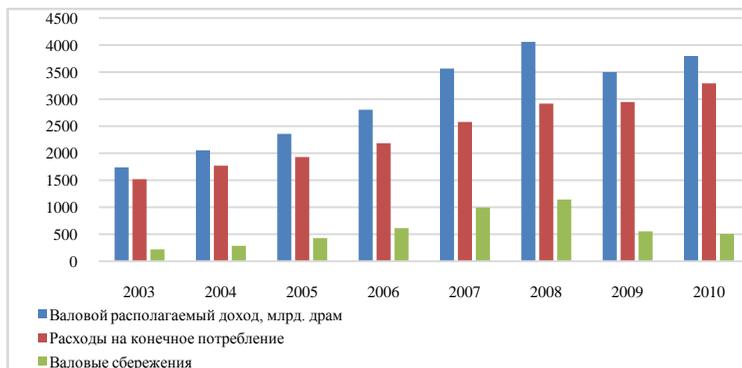
Начнем анализ данных с микроуровня. Обратимся к рис.1. В нем представлены данные по сбережениям на душу населения за один месяц. Данные рассчитаны автором путем нахождения разности ежемесячных доходов и ежемесячных потребительских доходов. В результате расчета была получена следующая картина: сбережения населения в период с 2004 по 2008 год включительно были отрицательными. Прежде нужно отметить, что отрицательные сбереже-

ния подразумевают, что население живет в долг. Следствием чего могла стать такая ситуация? Ее можно интерпретировать следующим образом: так как потребительские расходы превышают доходы, соответственно последние не достигают такого уровня, при котором определенный объем расходов может быть полностью удовлетворен за счет них. А если доходы населения невысокие, то люди могут позволить себе лишь минимально необходимый объем каких-то потребительских товаров и услуг, что свидетельствует о невысоком уровне жизни.



**Рисунок 1.** Средние ежемесячные сбережения на душу населения

Перейдем к данным на макроуровне. Рассмотрим рис.2, на котором представлены валовые сбережения, то есть сбережения по Армении в целом. Здесь наблюдается совершенно иная ситуация. Сбережения не являются отрицательной величиной и в разные годы занимают довольно значительную долю доходов.



**Рисунок 2.** Валовые сбережения

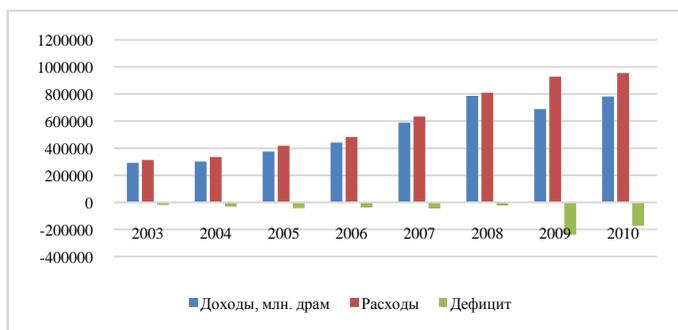
Возникает дилемма: почему на уровне страны в целом сбережения существуют, а при расчете средней ежемесячной величины сбережений на душу населения они отрицательны. Прежде чем отметить возможные причины, вспом-

им, что валовые сбережения представляются суммой государственных сбережений и частных сбережений. Частные сбережения в свою очередь – это сумма сбережений фирм и сбережений домохозяйств.

Эта загадка может быть разрешена одной из следующих предположений:

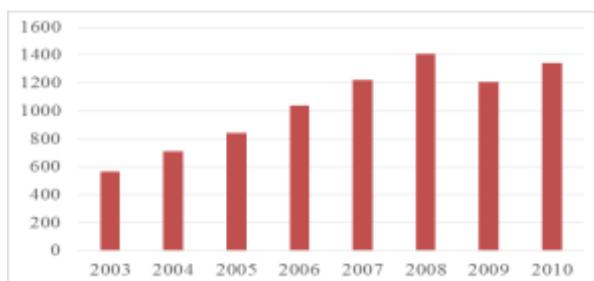
1. Большую долю составляют государственные сбережения.
2. Данная разница компенсируется сбережениями фирм в виде нераспределенной прибыли.
3. Вследствие большой дифференциации доходов населения.

Рассмотрим каждый из них отдельно. Что касается сбережений государства, то они то они возникают вследствие профицита бюджета. Однако, следуя данным национальной статистической службы, профицит бюджета не наблюдался ни в один год из рассматриваемого периода (рис.3)



**Рисунок 3.** Сбережения государства

Прежде чем говорить о сбережениях фирм, следует упомянуть, что они представляют собой нераспределенную прибыль, то есть ту часть чистой прибыли, которая не была выплачена акционерам в качестве дивидендов и которая потенциально может инвестироваться в здания, сооружения, оборудования и т.д. Данные о сбережениях фирм свидетельствуют о том, что в течение рассматриваемого периода их величина устойчиво росла. Отсюда следует вывод, что значительную долю в составе валовых сбережений занимают сбережения предприятий.



**Рисунок 4.** Сбережения фирм

И, наконец, нужно отметить последний аспект, который возникает в связи с измерением уровня сбережений населения – дифференциация доходов населения. Вернемся к рис. 1, данные которого отражают средние ежемесячные сбережения, которые приходится на душу населения, и они вплоть до 2009 года являются величиной отрицательной. Расчет сбережений, таким образом, не совсем корректен по той причине, что для него используются средние величины доходов и расходов населения. В условиях современной Армении стоит очень серьезная социально-экономическая проблема сильной дифференциации доходов, совокупный доход распределяется крайне неравномерно среди населения. Отсюда и расхождение в картине совокупных сбережений населения, которые учитывают сумму всех сбережений, и сбережений на душу населения, рассчитанных в среднем на душу населения.

Данные таблицы 1 показывают, что, например, в 2011 г. на долю 20% самого бедного населения приходится лишь 5% совокупного дохода, однако в этом случае говорить о каких-либо сбережениях не приходится, так как уровень жизни этого слоя населения настолько низок, что в большинстве случаев такой доход даже не позволяет удовлетворить минимально необходимый объем потребительских расходов. А 20% самого богатого населения Армении получает 37% совокупного дохода. В случае самого богатого слоя населения возникает другая проблема. Довольно значительную часть своих сбережений они предпочитают, как правило, хранить на банковских счетах за границей или приобретать иностранные активы за границей, что в учет сбережений Армении уже входить не будет.

**Таблица 1.**

*Дифференциация доходов населения по квинтильным группам.*

Год Квинтильные группы	2007	2008	2009	2010	2011
Первая (с наименьшими доходами)	7	7	7	5	7
Вторая	13	14	13	11	14
Третья	17	17	18	16	18
Четвертая	24	24	25	23	24
Пятая (с наибольшими доходами)	39	38	37	45	37

В связи с вопросами о данных по сбережениям населения Армении важно отметить проблему, связанную с точностью измерений величины сбережений. Безусловно, информация, предоставляемая статистической службой, не может являться абсолютно верной и соответствующей реальности, что искажает в

определенной мере выводы, которые можно сделать на их основании. Другая сторона заключается в точности измерения доходов населения, которые не учитывают доход теневого сектора, доля которого в экономике Армении значительна. Таким образом, макроэкономическая категория сбережения крайне важна и находится в тесной взаимосвязи со многими актуальными проблемами, такими как поиск источников производственных инвестиций, динамика материального положения населения, возможности реформирования социальной политики и приватизации систем социального обеспечения, неравенство в распределении доходов. Поэтому необходимо в первую очередь правильно интерпретировать статистические данные по сбережениям населения.

### **Литература**

- [1] [www.armstat.am](http://www.armstat.am)
- [2] Дж. М. Кейнс «Общая теория занятости, процента и денег».
- [3] В.В. Радаев «О наличии сбережений у российского населения».
- [4] Иванов Ю.Н., Хоменко Т.А. «Проблемы и методы статистики сбережения населения в соответствии с концепциями СНС».

## **МИГРАЦИЯ: В ПОИСКАХ ЛУЧШЕГО КАЧЕСТВА ЖИЗНИ**

*Оганесян А.А.*

[arcticbloom@gmail.com](mailto:arcticbloom@gmail.com)

### **Аннотация**

На сегодняшний день проблема эмиграции является одной из важнейших не только в Армении, но и во многих других странах, что и подчеркивает актуальность рассматриваемой темы. Отрицательное сальдо миграции является доказательством того факта, что качество жизни в стране не является удовлетворительным. Это означает, что повышение качества жизни населения приведет к резкому сокращению числа эмигрирующих.

### **Summary**

Today the problem of emigration is one of the most important problems not only in Armenia but also in many other countries, what emphasizes the actuality of our theme. The negative balance of migration proves that the life quality in the country isn't satisfactory. It means that a little rise of life quality will lead to a sharp decrease of the number of the emigrants.

## Ամփոփում

Արտագաղթը հանդիսանում է արդի տնտեսական և սոցիալական հիմնախնդիրներից մեկը ոչ միայն Հայաստանի, այլ նաև բազմաթիվ այլ երկրների համար: Միգրացիայի բացասական բալանսը ապացուցում է այն փաստը, որ կյանքի որակը երկրում անբավարար է: Դա նշանակում է, որ բնակչության կյանքի որակի բարելավումը կհանգեցնի արտագաղթի ցուցանիշների կտրուկ նվազմանը:

**Ключевые слова:** эмиграция, иммиграция, категория качества жизни, ИКЖ – индекс качества жизни.

Причины и последствия миграционных процессов являются одними из наиболее актуальных сфер изучения экономистов, социологов, психологов и культурологов. За последние 10 лет количество мигрантов возросло почти на 50% [1], при этом основными странами-реципиентами мигрантов являются США, Россия, Германия, Саудовская Аравия, Канада, Великобритания, Испания Франция и др. [2] Среди наиболее «гостеприимных» стран лидируют европейские государства, в связи с чем особый интерес представляют проблемы интеграции мигрантов в принимающее общество. Так, в Европе с 1970-ых годов начался процесс, получивший название «политики мультикультурализма», суть которой заключалась в максимальном содействии правовой, политической и культурной адаптации мигрантов. Однако уже в конце первой декады 2000-ых стали говорить о крахе политики мультикультурализма, что было вызвано растущей численностью мусульманского населения в странах Центральной Европы, и проблемами, вызванными нежеланием иммигрантов интегрироваться в социально – экономическую жизнь принимающего общества. Уже сейчас некоторые авторы высказывают мнение о том, что отныне невозможно говорить об историческом и социальном развитии Европы без учета ее мусульманского компонента [3]. При этом существенная часть эмигрантов приезжает в Европу в поисках социальных льгот, не желая работать и учить национальный язык, способствуя росту преступности и искажению культурного облика европейского государства. Именно поэтому лидерами Германии, Франции и Италии не раз были высказаны мысли о провале мультикультурализма и намерениях установить контроль на границах [4].

Люди эмигрируют из своих стран на законных и незаконных основаниях, соглашаясь иногда на унизительные условия проживания в другой стране. Основным фактором миграции является уровень реальных доходов населения. Данная мотивация, связанная с материальным положением человека, неоднократно становилась главной исследуемой стороной проблемы миграции. Но важно отметить, что на самом деле существует огромное количество факторов миграции, не связанных с уровнем жизни и благосостоянием человека. Что заставляет людей менять свою привычную обстановку, покидать свой дом и быт, предпочитая, например, постоянному и устойчивому ежемесячному доходу, состояние неопределенности в другой стране? Ответы на все эти вопросы свя-

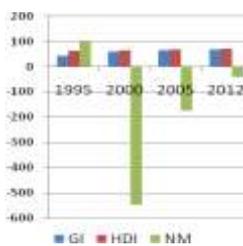
заны с понятием качества жизни. Это категория, которая включает в себя не только уровень потребления благ и услуг, но и удовлетворение духовных потребностей, здоровье, продолжительность жизни, условия среды, окружающей человека, морально-психологический климат, душевный комфорт, а также другие, не менее значимые факторы. Определение качества жизни имеет и свою субъективную сторону, так как каждый человек по-своему представляет качественную жизнь: кто-то требует принятия новых законов, соответствующих конкретным интересам, кого-то тревожит загрязненный воздух, нечистые улицы и тротуары, кого-то просто не устраивает политическая деятельность правительственных органов страны. С другой стороны, в наше время мало что препятствует переселению граждан в другие страны и государства. Наоборот, глобализация со временем устраняет проблемы, возникающие при принятии решения о переезде. С начала 80-ых годов прошлого века процессы миграции стали интенсивнее. Для стран бывшего СССР таким пусковым механизмом послужил развал Союза и открытие границ.

Очевидно, что повышение уровня благосостояния населения каждой конкретной страны приведет к росту численности населения как следствие механического прироста, особенно в свете нарастающих процессов глобализации, и наоборот. Ниже представлена в динамике взаимосвязь чистой миграции, уровня человеческого развития и степени глобализованности страны на примере трех стран СНГ (см. рис. 1) [5]

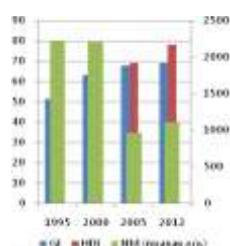
**а) Армения**



**б) Украина**



**в) Россия**



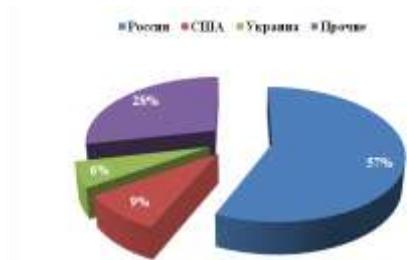
*GI ( globalization index) – индекс глобализации; HDI (Human development index) – индекс человеческого развития; NM (net migration) – чистая миграция, тыс. чел.*

**Рисунок 1.** Зависимость уровня миграции от уровня человеческого развития и глобализации (чистая миграция – правая ось)

Перейдем к более конкретным наблюдениям и рассмотрим пункты назначения армянских эмигрантов. Какие страны являются предпочтительными по сравнению с родиной для жителей Армении? Каким образом люди ориентируются в выборе направления? По каким критериям они оценивают жизнь за границей? В первую очередь заметим, что в процессе жизнедеятельности за границей возникают языковые барьеры, а также проблемы, связанные с религиозными и культурными разногласиями. Очевидно, что достаточно большое количество

тво армянских эмигрантов направляется в РФ, так как русскоязычная часть граждан Армении составляет достаточно значимую долю в общей численности населения. Одним из многочисленных последствий глобализации является повышение численности граждан РА, владеющих английским языком. Следовательно, другая широкая волна иммигрантов направляется в сторону Соединенных Штатов Америки.

Итак, согласно данным Всемирного Банка в 2010-ом году наблюдалась следующая картина: 57 % мигрантов направлялись в Российскую Федерацию, 28% в США, 9% в Украину. Согласно статистическим данным 2010-ого года, число эмигрантов составляло 870,2 тыс. человек, т.е 28,2 % населения Армении.



*Рисунок 2. Основные направления эмиграции населения РА, составлен автором на основе данных World Bank, "Bilateral Migration and Remittances 2010"*

### **Незначимость фактора расстояния в процессе эмиграции для Армении:**

При прочих равных условиях более значительное расстояние переезда снижает вероятность миграции. Причина очень проста: с увеличением расстояния, возрастают транспортные издержки. К тому же миграция в более далекие страны считается рискованным шагом, так как чем дальше надо ехать, тем сложнее является поддержание контакта с друзьями и с семьей (хотя в последние годы Интернет во многом ослабил эту разницу). Исследования показали, что большинство международных мигрантов переезжают в страны, располагающиеся относительно близко от их родных стран. Несмотря на это, общины армянских эмигрантов заметны даже в самых отдаленных от Армении пунктах земного шара. В чем же причина данного парадокса?

Дело в том, что в развитых странах преобладающих причин эмиграции достаточно малое количество, а в истории Армении наблюдались периоды времени, в течение которых все факторы, способствующие на переезд, активизировались и становились интенсивнее одновременно. Это часто приводило к тому, что армянские эмигранты, долго не задумываясь о направлении, покидали родину, соглашаясь на достаточно плохие условия заработка на жизнь даже в самых отдаленных странах.

Вернемся к исследованию причин эмиграции. Основные мотивации эмиграции из Армении в 1991-1998гг. представлены в следующей таблице:

**Таблица 1.***Основные причины эмиграции из РА в 1991-1998гг.*

	<b>мужчины</b>	<b>женщины</b>
Нехватка рабочих мест	<b>46%</b>	<b>24%</b>
Нехватка рабочих мест по специальности	<b>5%</b>	<b>3%</b>
Отсутствие возможности заработать деньги для обеспечения удовлетворительного уровня жизни	<b>18%</b>	<b>12%</b>
Неблагоприятная геополитическая обстановка	<b>5%</b>	<b>1%</b>
Социально, морально или психологически неблагоприятная атмосфера	<b>2%</b>	<b>6%</b>
Отсутствие перспектив развития в Армении	<b>5%</b>	<b>3%</b>
Проблемы взаимоотношений с начальством	<b>4%</b>	<b>1%</b>
Воссоединение с остальными членами семьи	<b>8%</b>	<b>40%</b>
Другая причина	<b>7%</b>	<b>10%</b>
<b>Источник: Национальная статистическая служба РА, Ежегодник 2001, “Население”, стр. 38</b>		

Заметим, что соответствующие проценты одних и тех же мотиваций различны для мужчин и женщин. Главной причиной эмигрирования мужчин в период 90-ых являлась нехватка рабочих мест, в то время, когда большинство женщин покидало Армению с целью воссоединения с остальными членами семьи, или другими близкими, обычно людьми, которые стали иммигрантами раньше. Наличие иммигрантов, приехавших раньше, смягчает трудности адаптации для новичков, так как старожилы могут поделиться с ними информацией о работе, помочь установить контакты с работодателями, с временным жильем, с языком и преодолеть культурные разрывы. Ранее армянские эмигранты нередко сокращали свои расходы на длительные поездки, используя «протоптанные пути», т.е следовали маршрутом, по которому до них отправлялись члены их семьи, родственники и друзья. Следствием неблагоприятного экономического положения страны стало стремление к переезду жителей Армении с целью повышения размера получаемой оплаты и обеспечения более высокого уровня жизни. Огромной была доля трудовой миграции. Тысячам армян пришлось покинуть страну, чтобы обеспечить свои семьи. Такие ключевые факторы, как социальная атмосфера или геополитическая обстановка, не рассматривались в качестве основных причин эмиграции армян.

Современные исследования показывают, что в процентном соотношении причины эмиграции несколько изменились [6]. Причинами данной ситуации стали существенные изменения в экономике Армении. Конечно, трудовая миграция по-прежнему является основной составляющей общего числа переселяющихся. Но мотивации, которые не зависят от уровня жизни, стали преобладающими. Актуальной стала и миграция с целью получения образования. Данные типы миграции имеют строгие ограничения во времени – на период обуче-

ния, но достаточно часто встречаются ситуации, когда студенты-мигранты предпочитают не возвращаться на родину, компенсируя инвестиции в человеческий капитал за границей. И наконец, - люди стали покидать РА в поисках иной, более качественной жизни.

Итак, рассмотрим основные факторы, влияющие на качество жизни человека:

▪ **Физическое благополучие и здравоохранение.** Оно предполагает свободу от болезней и полноту жизненных сил. В наше время в Армении столь естественное для человека состояние стало роскошью. Соответственно, люди переселяются в страны, где они могут быть уверены в своем здоровом состоянии.

▪ **Психологическое/ эмоциональное благополучие,** которое в свою очередь зависит от разных факторов.

▪ **Независимость в действиях.** В странах, где жители не свободны в своих действиях, мыслях и решениях, наблюдается достаточно высокий уровень эмиграции.

▪ **Трудоспособность.** Она утрачивается временно в случае заболевания. Следовательно, трудоспособность в свою очередь тоже зависит от уровня развитости здравоохранения страны.

▪ **Социальная поддержка граждан.** В развитых странах в зависимости от категории граждан существуют разные виды мер социальной поддержки. Например, различные пособия и денежные выплаты многодетным, молодым, или малоимущим семьям, ветеранам, инвалидам боевых действий, а также прочие меры социальной поддержки.

▪ **Общественная и служебная поддержка.**

▪ **Самореализация.** Люди предпочитают странам, где возникают препятствия при достижении целей, страны, где находят гораздо более легкие и быстрые способы самореализации.

▪ **Духовная реализация.**

▪ **Экология.** Часто люди меняют место жительства главным образом из-за разрушения природной среды. Людей часто беспокоят: нечистый воздух, грязные улицы, а также разные факторы, связанные с экологией.

Если государство не обеспечивает наличие данных условий, то люди начинают искать страны и государства, где качество жизни выше. Эмиграция – вполне логичное решение человека в рассматриваемой ситуации. На сегодняшний день основным показателем качества жизни людей является ИКЖ - индекс качества жизни, который характеризует уровень общественного развития страны. Он включает в себя следующие показатели: младенческая смертность, средняя продолжительность предстоящей жизни и уровень грамотности населения. Рассчитывается на основе оценок рассмотренных выше факторов, влияющих на качество жизни. В 2005 г. компания Economist Intelligence Unit подсчитала Индекс Качества Жизни для 111 стран, в том числе и для Армении. Согласно этим данным, в 2005 г. году Армения занимала 85-ое место по показателю качества жизни населения, со значением ИКЖ - 5,422 баллов из десяти. Данный показатель можно также выразить в процентах.

Исследованием качества жизни Армении занимается Институт Политических и Социологических консультаций - IPSC. Аналитики Института рассматривают три уровня оценки качества жизни [7]:

- **Макро уровень.** Для оценки качества жизни на макро уровне (ИКЖ рассчитывается для государства в целом) исследуются: экономическое положение страны, социальная атмосфера, степень гражданской свободы, сфера управления и т.д.

- **Средний уровень.** ИКЖ на среднем уровне показывает качество жизни в отдельном городе или регионе.

- **Микро уровень.** ИКЖ на микро уровне характеризует качество жизни отдельных семей. Предполагает изучение экономического положения, социальной среды и экологической атмосферы страны.

Заметим, что показатель качества жизни на микро уровне значительно выше, чем ИКЖ на макро уровне.

Таким образом, результатами исследований IPSC стали следующие показатели:

**Общий индекс качества жизни за 2010 год: 44,6 %**

**Общий индекс качества жизни за 2011 год: 47,6 %**

Это означает, что качество жизни в Армении со временем улучшается. Но крайне важно отметить, что данный обнадеживающий факт никак не влияет на изменение темпов эмиграции. Заметим, что согласно данным Нацстатслужбы Армении, отрицательное миграционное сальдо в Армении в первом квартале 2012 г. составило 28,098 тысячи человек, по сравнению с показателем в 20,392 тысячи человек за аналогичный период 2011 года [8]. Можно сделать вывод о том, что несмотря на повышение ИКЖ, качество жизни в Армении не является удовлетворительным.

Для того, чтобы решить проблему качества жизни, необходимо проведение значимых реформ, в том числе четкое определение роли государства в каждой отрасли. Реформы необходимы в сфере образования, в частности, расширение доступа населения к образовательным услугам. К тому же нужно повысить качество образовательных услуг, что, в свою очередь, зависит от инвестиций в развитие человеческого капитала. Лишь в этом случае число эмигрантов, преследующих своей целью получение образования за границей, сократится. От человеческого капитала зависит и качество здравоохранения. При наличии квалифицированных специалистов по медицинскому направлению число эмигрирующих из-за недовольства от отечественных медицинских услуг значительно уменьшится.

## Литература

- [1] International Organisation for Migration//Facts and Figures, <http://www.iom.int/cms/en/sites/iom/home/about-migration/facts--figures-1.html>
- [2] “Migration and Remittances Factbook 2001”, Worldbank, 2011. p.1
- [3] S. Allievi “Multiculturalism in Europe”, <http://www.sant.ox.ac.uk/ext/princeton/allievi-full.pdf>, p.12
- [4] BBC News Europe, 17 October 2010, <http://www.bbc.co.uk/news/world-europe->

[11559451](#)

- [5] А. Аветисян, О. Патвакянян, А. Сепхянян, «Миграция как индикатор уровня благосостояния населения», <http://rudocs.exdat.com/docs/index-326533.html>
- [6] «ՀՀ աշխատանքային շուկայի վերլուծություն»: Գիտահետազոտական աշխատանք: - Եր.,: «Ասողիկ», 2010թ., էջ 47
- [7] Ս. Մանուկյան “Հայաստանի Հանրապետությունում կյանքի որակի ինդեքսը 2011թ.-ին”, IPSC, 2012.
- [8] Национальная Статистическая служба РА, [www.armstat.am](http://www.armstat.am)

## **ПОСТКРИЗИСНАЯ ЕВРОПА: ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ КРИЗИСА (НА ПРИМЕРЕ ЛАТВИИ И ХОРВАТИИ)**

*Петросян А.Г.*

[s.petrosyan92@gmail.com](mailto:s.petrosyan92@gmail.com)

### **Аннотация**

В данной научной статье рассматриваются способы выхода стран Евросоюза из сложившейся кризисной ситуации. Проводится анализ основных проблем, с которыми столкнулась современная Европа, экономического положения стран-членов Евросоюза и Еврозоны. В качестве примера рассмотрены экономики Латвии и Хорватии. Предложены свои методы борьбы с кризисом, которые в ближайшем будущем могут быть использованы современными экономистами.

### **Summary**

In this article we consider various ways of coming out from current crisis situation in European Union countries. Main problems Europe confronts today, economic status of members of European Union and Eurozone will be analyzed here too. Latvia and Croatia are taken as example countries. We suggest our own methods of dealing with crisis situation, which can be used in near future by modern economists.

### **Ամփոփում**

Այս գիտական հոդվածում դիտարկվում են Եվրամիության երկրներում ստեղծված ճգնաժամային իրավիճակից ելքի տարբերակները: Վերլուծության են ենթարկվում Եվրոպան, Եվրամիության անդամ-երկրների և Եվրո-

գոտու առջև ծառայած տնտեսական հիմնախնդիրները: Որպես օրինակ դիտարկվում են Լատվիայի և Խորվատիայի տնտեսությունները: Հեղինակը առաջարկում է ճգնաժամի հետ պայքարի իր եղանակները, որոնք ապագայում կարող են օգտագործվել ժամանակակից տնտեսագետների կողմից:

**Ключевые слова:** кризис, Евросоюз, экономический рост

На сегодняшний день многие печатные издания, интернет-источники и другие информационные ресурсы предоставляют информацию о скором распаде Еврозоны и Евросоюза в целом. Это объединение, зародившееся более полувека назад, развивалось быстрыми темпами до начала XXI века, т.е. до поры вступления в единую валютную зону. Переход состоялся в 2002г., а уже в 2008г. экономики стран Европы вошли в глубокую рецессию, и оптимальный выход из данной ситуации пока что не найден. Мы считаем, что Евросоюз в ближайшем будущем сможет преодолеть данный кризис, т.к. есть предпосылки для удачного развития событий. Сами лидеры стран-участниц не сомневаются в том, что в будущем Еврозона окрепнет и станет более конкурентоспособной. Экономисты, в подтверждение вышеизложенному мнению разработали план стратегического развития «Европа 2020». Имеются чётко поставленные цели, которые вполне достижимы при определённых условиях. Среди поставленных задач плана можно выделить основные: а) сокращение уровня безработицы; б) сокращение уровня бедности; в) инвестирование в научные исследования; г) акцент на добычу и использование природных ресурсов.

Современные экономисты сегодня поделились на два лагеря: представители первого предполагают, что экономика Европы успешно преодолеет кризис, представители второго – что все отрицательные факторы перевесят, и Евросоюз прекратит свое существование. Ниже мы приводим мнения известных специалистов и учёных в области экономики, которые высказывают свою точку зрения по поводу успешности союза двадцати восьми стран.

По словам последователя австрийской экономической школы Хесуса Уэрта де Сото, «особенно показателен случай Кругмана, который, словно профсоюзный обозреватель, практически каждую неделю повторяет одно и то же («евро представляет собой невыносимый корсет для роста занятости») [1]. Поэтому будет интересно рассмотреть мнение американца на этот счёт. Пол Кругман рассматривает два возможных варианта развития событий:

- 1) покупка долговых обязательств кризисных экономик Европейским Центральным банком;
- 2) конец использования существующих мер контроля над ситуацией (вновь со стороны ЕЦБ).

В первом случае Центробанк должен будет выкупить долговые бумаги преимущественно у Италии и Испании. Только тогда уровень доходности в этих странах сократится до уровня развитых европейских государств. К таким мерам может прибегнуть правительство Германии, однако оно не спешит этого делать, ведь при проведении такой операции страна получит возрастающую инфляцию. Второй случай подразумевает полный отказ от использования еди-

ной валюты, при этом национальные банки стран-участниц лопнут, произойдёт отток капитала. Американский экономист отмечает, что Германия, как лидер Еврозоны, вряд ли воспользуется одним из этих двух вариантов, а выберет третий. Как мы убедились, Пол Кругман действительно настроен пессимистично относительно будущего евро [2]. В другой его статье высказан менее вероятный совет. Американский учёный выступает за рост общей государственной задолженности и повышение инфляции, ведь со временем последняя сможет обесценить долг, и он станет меньше в реальном выражении. Кругман приводит пример Америки, которой, по его словам, остаётся печатать деньги, а в дальнейшем, при покупке гособлигаций США другими странами с процентной ставкой в 1-2% и инфляцией в 4% госдолг будет снижаться в реальной форме. Касательно Европы дан аналогичный совет на примере Испании: «Можно, конечно, убедить (или заставить) испанских рабочих согласиться на снижение зарплаты на 20%. Но работники всегда возражают против снижения зарплаты. Особенно если не уверены, что у остальных она тоже уменьшится. Но государство может добиться снижения заработка путем девальвации своей валюты на те же 20%» [3]. Германия может покинуть валютный союз, однако, это лишь альтернативный вариант. Первым можно назвать выпуск еврооблигаций, общих для всех стран. Такой вариант развития событий предлагает известный бизнесмен Джордж Сорос. Он отмечает, что этот способ поможет снизить вероятность дефолта той или иной страны Еврозоны. Так, к примеру, дефицит бюджета Италии можно сократить на 4% ради укрепления её экономики. Выиграет в данном случае и сама Германия, без опасения высокой цены при первичном размещении облигаций. В обратном случае, если не сработает этот план, всегда есть альтернативный (о котором говорилось выше). Германия выйдет из союза, остальные страны сами выпустят еврооблигации, наладят экономики своих стран и взаимоотношения между собой. Естественно, это негативно отразится на курсе евро по отношению к доллару, однако правительствам европейских государств удастся уберечь свою экономику от дефолтов. Бизнесмен предполагает, что если немцы не примут ни один из двух путей, то ЕС ждёт развал – либо в ближайшее время, либо максимум через 20 лет. «Зона евро скатилась в затяжную депрессию, которая была создана ею самой. Имеется реальная угроза того, что единая европейская валюта просто уничтожит Евросоюз. Однако вариант решения этой проблемы существует, он предполагает выход Германии из зоны евро. Эту жертву она могла бы принести в общих интересах союза и стран-должников в частности», - такую идею высказал Д. Сорос в октябре 2012 г., однако сегодня, как мы видим, есть и путь развития без выхода Германии [4].

Рассмотрев различные версии экономистов, стоит самим посмотреть на ситуацию со стороны: что ожидает валютный союз и ЕС в целом? Какие имеются перспективы развития? Стоит ли принимать в альянс новые страны с неразвитой экономикой, если не решены проблемы со старыми? На эти вопросы мы постараемся ответить в данной статье. Рассмотрим реальные пути выхода стран из кризисной ситуации.

## **1) Скрупулёзно отбирать новые страны-претенденты в зону евро (возможно временно приостановить).**

Сегодня объединение насчитывает двадцать восемь стран Европы с различным уровнем жизни, социальным положением, уровнем заработной платы и т.д. Последним на сегодняшний день государством, вступившим в ЕС, стала Хорватия - в июле текущего года. Однако состоятельность экономики балканского государства должна быть ещё проверена. В конце 2012 года «Standard & Poor's» понизили рейтинг кредитоспособности страны с BBB- до BB+. Предполагается, что в 2013 году бюджетный дефицит страны возрастет, а рост ВВП не превысит нулевой отметки. [5]. Наряду с Хорватией, Болгария и Румыния уже некоторое время являются членами союза, но на евро пока не перешли. Переход двадцать восьмого члена на общую валюту также не состоится в ближайшем будущем. Главным претендентом на вступление в Еврозону сегодня является Латвия, о состоянии которой мы упомянем ниже.

Касательно Хорватии, можно сделать некоторые выводы: по данным Eurostat, уровень безработицы в стране составляет порядка 18% населения, среди которых очень много специалистов до 25 лет. Беря за базис 2005 год при расчёте инфляции, мы видим, что рост цен составил 24% к началу 2013 года, а уже в августе этого месяца этот показатель вырос ещё на 2% [6]. По данным некоторых источников, проблемы у балканского государства могут возникнуть и в торговле со своими соседями. Можно предположить, что соглашение стран Центральной и Юго-Восточной Европы по свободному товарообмену (CEFTA) теперь для хорватов действовать перестанет, и в результате основные торговые партнёры – Босния и Герцеговина, Сербия – вновь введут пошлины на товары на экспорт и импорт, что тоже является фактором для ухудшения экономической ситуации. Однако местные политики оптимистичны в своих заявлениях. Вот что сказал премьер-министр Хорватии Зоран Миланович: «Ожидаю десять лет умеренного роста. Мы не бедная страна, хотя по статистике попадаем в число менее богатых. Но мы уже видели, что произошло со странами, имевшими взрывное развитие экономики. Это приводит к социальному дисбалансу, общественному настроению и беспорядкам на улицах» [7]. Можно с уверенностью говорить, что Хорватии еще предстоит доказывать свою состоятельность на европейских рынках, и в зону евро страна в ближайшем будущем не вступит.

Зато Латвия, в свою очередь, станет первой прибалтийской страной, которая свяжет свою экономику с единой европейской валютой. Экономика государства претерпела сильнейший кризис, начавшийся с её интеграции с евро. Несколько лет назад было принято решение о привязке национальной валюты – лата - к евро. С 1 января 2014 года нововведённые евро можно будет обменять по курсу приблизительно 0,7 лата = 1 евро. Помимо того, что лат, по нашему убеждению, был переоценён в гонке с евро, и в стране в связи с этим произошёл рост цен на предметы потребления и не только (проще говоря, в стране стало дорого жить), также наблюдался рост государственной внешней задолженности перед странами Евросоюза и МВФ. Можно отметить и то, что теперь Латвии легче будет выплачивать долг европейским партнёрам без

пересчёта валют по курсу, но набрать нужную сумму для покрытия в ближайшие годы будет непосильной задачей.

Далее рассмотрим основные критерии вступления страны в зону евро, согласно Маастрихтскому договору:

1) Бюджетный дефицит, согласно статистическим службам Латвии и ЕС, сегодня колеблется от 1,2 до 1,5% от ВВП, что составляет менее 3%. Удивительно, как прибалты быстро справились с задачей сокращения этого показателя с 9,7% до 1,5% (8,2%) за 3 года, если дефицит 1999 года в 3,8% удалось довести до -0,4% только к 2007 году [6], [8].

2) Следующий из рассматриваемых критериев – правительственный долг. По Маастрихтскому договору, этот показатель должен составлять порядка 60% от размера ВВП, и в Латвии он довольно-таки неплох (по расчётам Евростата) – чуть более 40% (40,7%) в 2012 году. Кризис дал о себе знать в 2008 году, удорожание валюты не прошло бесследно: с 9% правительственный долг возрос до 19,8%, а в следующем 2009 году он и вовсе превысил тридцатипроцентную отметку – 36,9%. Однако все эти масштабные изменения всё же не позволили экономике Латвии превысить допустимый уровень. Ниже мы приводим график, из которого следует, что проблемы прибалтийской страны по отношению к своим соседям (Литва и Эстония), а также странам GIPS, не так уж катастрофичны [6].



Рисунок 1. Уровень правительственного долга в некоторых странах ЕС

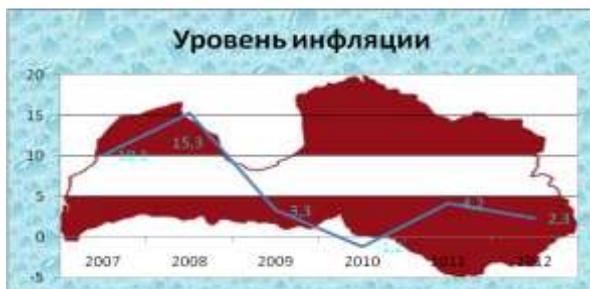


Рисунок 2. Уровень инфляции в Латвии (2007-2012 г.г.)

3) Среди множества других показателей также стоит выделить инфляцию за последний год. Многие страны Европы до сих пор борются с этим «недугом», но не у всех это получается эффективно. Латвия, в свою очередь, имеет вполне приличный показатель за 2012 год – 2,3% (Евростат), однако средний показатель, согласно данным статистической службы страны, составил порядка 3,4% за аналогичный период. Обе статслужбы констатируют факт снижения уровня инфляции, хотя и не совсем в одинаковых пропорциях. Учитывая показатель по Маастрихту – 2,8% - прибалтийцам следует внимательно отнестись к инфляции, т.к. она близка к нежелательному рубежу. Ниже представлена динамика роста цен в Латвии с 2007 по 2012 годы [6] [8].

4) Долгосрочная процентная ставка по государственным ценным бумагам является последним важным показателем по Маастрихтскому договору. Расчёты, сделанные Евростатом, говорят о том, что и здесь Латвия преуспела. Если критерий предполагает 6,1% по данному показателю, то у Латвии он – 3,2%, практически половина от требуемого.

В итоге, рассмотрев все четыре показателя, мы приходим к выводу, что не все показатели подсчитаны точно, что вызывает сомнения в том, нужно ли вводить евро в Латвии. С другой стороны, нельзя сказать, что Латвия – явный аутсайдер Еврозоны, который затянет страны в новый кризис.

## **2) Сохранить все государства в блоке.**

Этой проблеме также уделяется много внимания, но логика проста: если дать хоть одной стране выйти из альянса, это дискредитирует его. Уровень доверия сразу снизится, валюта потеряет в весе, а лидеры зоны понесут большие убытки и будут не в состоянии помочь всем. Они станут укреплять свою экономику в первую очередь. Речь здесь идёт о Германии, Финляндии, Голландии. Автор считает, что стоит найти выход для слабых экономик, но не оставлять их.

## **3) Создать новые программы развития экономических отношений между странами (зональное регулирование).**

Евросоюзу стоит досконально изучить все показатели относительно стран-членов ЕС, выявить их основные сильные и слабые стороны и предложить программы, по которым неразвитые экономики смогут поднять свой уровень, кооперируясь со схожими экономиками. Таким образом, Европа на некоторое время будет поделена на секторы, которые будут конкурировать друг с другом, увеличивать благосостояние и т.д. Одной из проблем такого деления могут стать стартовые дефициты стран, нехватка помощи со стороны сильных государств. Такой переход сделать будет непросто, зато бессмысленная накачка экономик постепенно прекратится.

## **4) Заострить внимание на сфере производства.**

Понятно, что экономики некоторых стран не обладают достаточными ресурсами для производства большого числа благ, однако это необходимо для качественного роста экономики. Туризм, строительство – всё это нужно, но не в тех объёмах, в которых это существует сегодня. Тем более что доходность в этих сферах плохо прогнозируема и не может быть основой экономического развития. Испания, Кипр (строительство) и Греция, Хорватия (туризм) – яркий тому пример. Поэтому мы предполагаем, что увеличение объёмов производства про-

дукции может очень положительно сказаться на слабых экономиках. Также стоит отметить направленность экономики Хорватии на туристический бизнес. Новоиспечённый член Евросоюза может иметь проблемы, схожие с проблемами Греции. Непонятно развитие страны в связи с евро. С одной стороны, есть валютные риски и издержки – это минус, с другой стороны нет евро и нет резких проблем с удорожанием жизни – это плюс. Экономика Латвии также имеет слабые показатели чистого экспорта по товарам и услугам: по итогам 2012 года сальдо было отрицательным - -877,4 млн. евро, а в 2013 и 2014 годах оно по прогнозам перевалит за 1 млрд. - -1053,5 и -1298,2 млрд. евро соответственно.

В итоге мы приходим к выводу, что сегодня ЕС пытается поднять экономику стран на новый уровень, и только от активных действий правительств, национальных организаций зависит будущее всего объединения.

### Литература

- [1] Х. Уэрта де Сото «В защиту евро: подход австрийской школы», стр. 78-100, 2012
- [2] Сайт [www.mnemia.ru](http://www.mnemia.ru), статья «Пол Кругман: есть два пути выхода из кризиса», <http://mnemia.ru/rubric/finance/pol-krugman--est-dva-puti-vyhoda-iz-krizisa/>
- [3] Сайт [www.kp.ru](http://www.kp.ru), статья «Нобелевский лауреат по экономике Пол Кругман: Выход из финансового кризиса простой – напечатать больше денег», <http://www.kp.ru/daily/26061.4/2969961/>
- [4] Сайт [www.utro.ru](http://www.utro.ru), статья «Финансовый гений вычислил закат Европы», <http://www.utro.ru/articles/2013/04/11/1112668.shtml>
- [5] Сайт [www.lenta.ru](http://www.lenta.ru), статья «Кредитный рейтинг Хорватии стал «мусорным»», <http://lenta.ru/news/2012/12/17/junk/>
- [6] Статслужба ЕС <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>
- [7] Сайт [www.ria.ru](http://www.ria.ru), статья «Хорватия становится новым членом Евросоюза», <http://ria.ru/world/20130701/946707835.html>
- [8] Статслужба Латвии <http://www.csb.gov.lv/>

# КРИЗИС НА КИПРЕ: ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ

*Рубенян А.Г.*

[Ani.rubenyan@gmail.com](mailto:Ani.rubenyan@gmail.com)

## Аннотация

В данной работе был проведен краткий анализ кризиса на Кипре. Главная задача является выявление основных причин и вытекающих из них последствий.

## Summary

Short analysis of Cyprus crisis is carried out in the article. The primary goal is to bring out main causes and following consequences of the crisis.

## Սամփոփում

Այս հոդվածում ներկայացված է Կիպրոսի ճգնաժամի հակիրճ վերլուծությունը: Հիմնական նպատակն է հանդիսանում ճգնաժամի պատճառներին ու հետևանքներին ուսումնասիրությունը:

**Ключевые слова:** кризис, причины, последствия, либерализация, диверсификация

Под экономическим кризисом мы понимаем ситуацию падения уровня производства, деловой активности населения, которое приводит к ухудшению основных экономических показателей: ВВП, инфляции, безработицы. Эти показатели являются основополагающими, во многом определяющими экономическое состояние общества, поэтому какой-либо дисбаланс отражается на жизненном уровне населения. Кризис, как таковой, является характерным явлением для рыночной экономики, которая имеет в своем развитии периодичность циклов. Перейдем непосредственно к исследованию причин и последствий кризиса на Кипре.

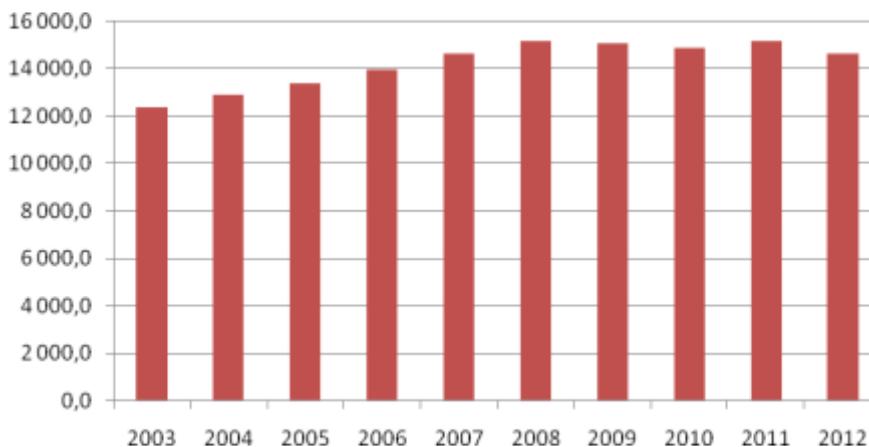
В марте 2013 года на островном государстве Кипр разразился кризис, результатом которого стал крах финансового сектора, в частности, банковской и оффшорной систем. Прежде чем приступить к описанию самого кризиса, следует отметить, что экономическая и политическая составляющие общества тесно между собой связаны. Политически ориентированные решения играют большую роль в экономической действительности. В данном анализе мы будем делать акцент более на экономические факторы, нежели политические, что, конечно, может в некоторой степени ввести нас в заблуждение касательно роли экономических и политических факторов в развитии кризиса. Так, после рассмотрения экономической структуры Кипра мы может задуматься о том, что

другие страны, намного уступающие по показателям и структуре, все еще держатся на плаву.

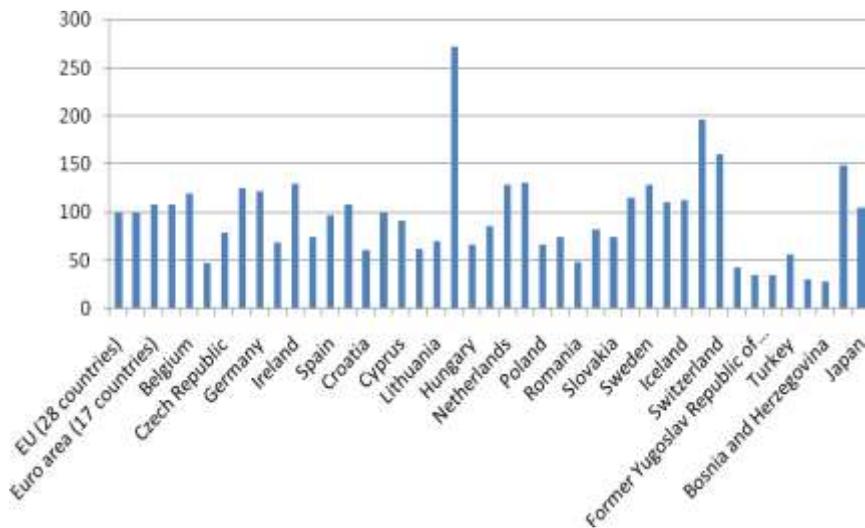
Итак, экономика Кипра до кризиса - это открытая экономика с преобладанием сектора услуг (около 80 %). Преобладание доли сектора услуг в ВВП является характерной тенденцией современного развития экономик. Большая часть ВВП приходится на банковские и туристические услуги. Следует отметить, что остров разделен на 2 части: греческую и турецкую. Притом турецкая часть значительно отстает в экономическом развитии.

Кипр, хоть и не обладает особыми сравнительными преимуществами, однако имеет производство в ряде секторов для удовлетворения части внутреннего совокупного спроса. Так, основные статьи промышленности приходятся на пищевую, текстильную, химическую, деревообрабатывающую отрасли. Среди природных богатств можно выделить медь, асбест, гипс, лес, соль, глину. Основными товарами экспортной группы являются фармацевтическая продукция, электроника, продукция перерабатывающей и химической промышленности, оборудование, металлы. Находясь в выгодном географическом положении - на пути в Европу, Азию, Африку, Кипр занимается реэкспортом, занимает видное положение в морском секторе. Так, Кипр является крупнейшим посредническим центром в Европе по управлению судами.

Рассмотрим основные показатели до кризиса графически. Диаграмма 1 показывает, как ведет себя ВВП, начиная с 2006г. Показатели довольно стабильные. Нет больших колебаний. Наблюдается рост, который пресекается кризисом 2008г. В диаграмме 2 показано сравнение ВВП Кипра по ППС. Здесь мы также видим неплохие показатели. Однако отрицательный рост ВВП в 2012г. уже предвещает о назревающих проблемах.



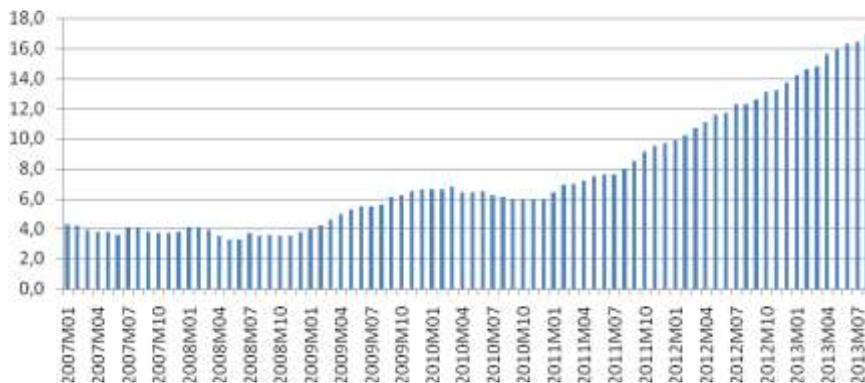
**Рисунок 1.** ВВП в млн. евро (цены 2005 г.), источник <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>



**Рисунок 2.** ВВП по СПС (100=среднее ЕС28),

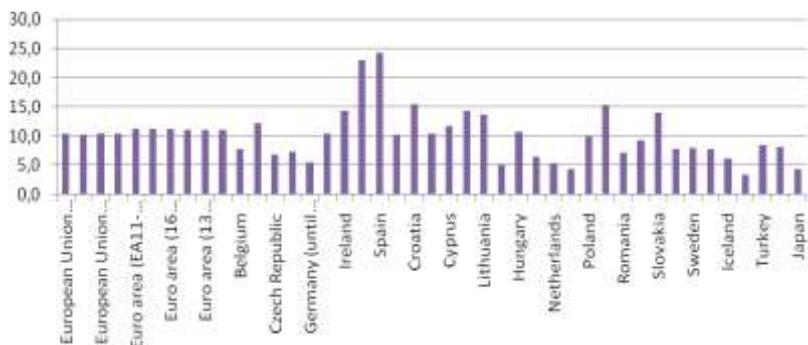
источник <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>

Безработица до кризиса также не указывает на нестабильность (диаграмма 3). Если сравнить с другими европейскими странами (диаграмма 4), то мы увидим, что за последние 3 года безработица Кипра не является предельной или особенно опасной, не считая резкий скачок роста безработных после марта 2013г.



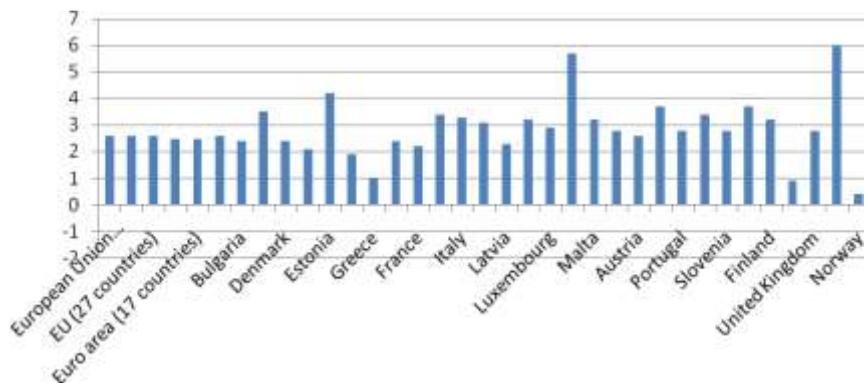
**Рисунок 3.** Уровень безработицы, источник

<http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>



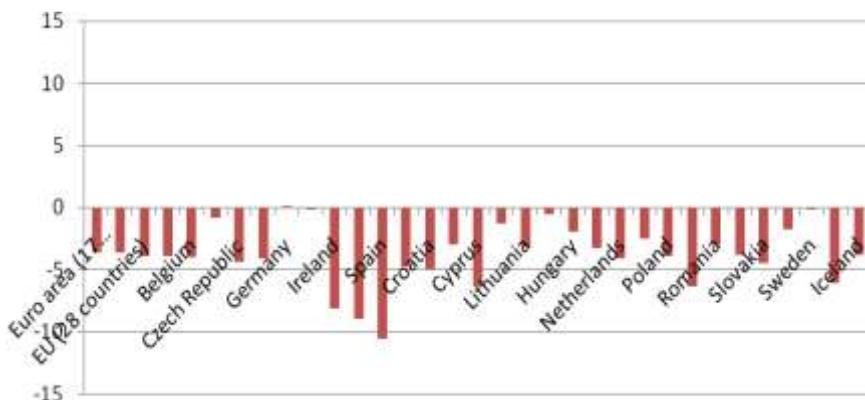
**Рисунок 4.** Безработица (среднее 2011,2012,2013 г.), источник <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>

Уровень инфляции за последние 3 года до кризиса колеблется между 3-4 %, что также не вызывает опасений. В 2012 г. ситуация также стабильна по сравнению (диаграмма 5).



**Рисунок 5.** Уровень инфляции 2012 г., источник <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>

На протяжении последних лет дефицит бюджета Кипра был выше, чем в среднем по Европе, на диаграмме 6 показаны результаты за 2012 г.(средний показатель 3,3%). Как мы видим, в сравнении с другими странами показатели не сильно отклонены.



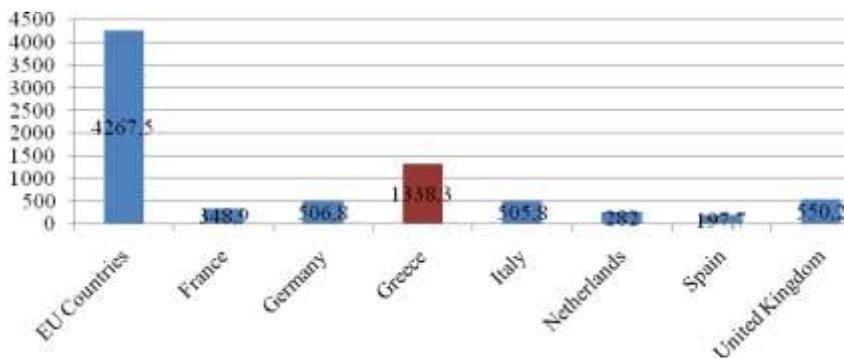
**Рисунок 6.** Дефицит и профицит бюджета (% от ВВП) 2012 г., источник <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>

Как мы видим из показателей, развитие экономики было не без изъянов за последние года, однако было довольно стабильным. Оптимальная налоговая база, в частности, налог на прибыль компаний -10 % (самый низкий в Европе), отсутствие налоговых ограничений на дивиденды и операции с ценными бумагами, низкая процентная ставка- 4,45 % (ниже средневропейского)- все это сделало Кипр райским уголком для ведения бизнеса. Оффшорный Кипр с хорошей репутацией привлекал иностранный капитал. Однако что из этого вышло и почему, нам еще следует выяснить.

Настал момент, когда у банков не оказалась средств выплачивать по своим обязательствам. Это привело к заморозке счетов внутри страны, к запрету вывоза наличности из страны. Перед государством стоял вопрос решения проблемы, так как такое положение дел могло привести к признанию дефолта и полного краха экономики. Было принято решение реструктуризации двух крупнейших банков страны- Bank of Сyprus и Laiki Bank. Реструктуризация соответственно должна была проводиться пролонгированием, так как долги не могут быть списаны, а у государства нет средств выкупить активы у банков. В связи с этим, изначально было принято решение осуществить сокращение депозитов в размере 9,9% для депозитов свыше 100 тыс.евро и 6,75 % на депозиты менее 100 тыс. евро. Однако, по европейскому законодательству, вклады ниже 100 тыс. евро застрахованы, поэтому пострадают только вклады свыше 100 тыс., которые будут заморожены на неопределенный срок. Конечно, положение экономики не может быть улучшено мгновенно, план реструктуризации, предполагающий разделение вкладов на «хорошие» и «плохие» (вклады ниже и выше 100 тыс. соответственно), требует дальнейшего развития и обсуждения деталей. По оценкам аналитиков потеря крупнейших вкладчиков составит около 47,5. Перед государством в первую очередь стоит вопрос о стабилизации банковской системы. По предварительным расчетам во избежание дефолта Кипру требовалось 17 млрд. евро, однако спасительная сумма возросла до 23 млрд.

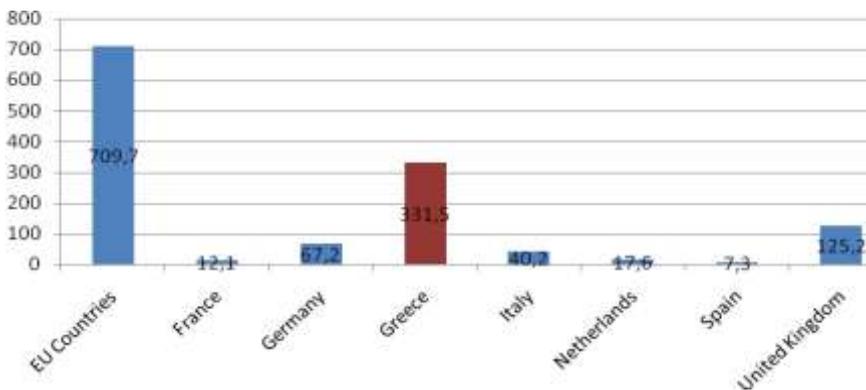
После кризиса Кипр потерял былую привлекательность оффшорной зоны. Потеря доверия в финансовом секторе сыграла большую роль. Это отражается в утечке капитала, в спаде производства, что в свою очередь по цепочке ведет к увеличению уровня безработицы. После мартовских событий безработица не переставала расти и на данный момент достигла около 16 %. Волнения не утихают. Более того, мы должны ясно осознавать политический фактор происходящих событий. С 2004 года Кипр является членом ЕС, а с 2008 года входит в Еврозону. Все это предполагает определенные взаимоотношения с соседями.

В результате исследования нами было выделено 3 фактора, в большей степени повлиявших на такой исход: мировой кризис 2008 г., зависимость от Греции и чрезмерный либерализм в банковском секторе. После мирового кризиса количество прибывающих туристов уменьшилось, сократились доходы от туристических услуг, составляющих значительную долю в валовом продукте (около 20 % от ВВП). Более того, цены на недвижимость в Кипре были довольно высоки, однако после мирового кризиса в связи с отсутствием спроса цены резко упали. Важно отметить, что недвижимость была одной из сфер размещения кипрских банков своих средств. Обвал в этом секторе неминуемо повлек за собой неполучение доходов банками. А ведь ставки были высоки. Вклады, привлеченные под высокие проценты, и сомнительно выданные кредиты – все это извещало о первых признаках финансовой пирамиды. Таким образом, банки стали выплачивать обязательства по старым вкладам за счет привлечения новых, не имею под собой гарантированные источники доходов. Следовательно, невыплата одного из должников по эффекту доминанту приводит к разрушению целой системы. Как уже выше было сказано, Кипр во многом зависит от импорта. В сравнении с другими европейскими странами наибольшие в абсолютном выражении экспортно-импортные показатели Кипра связаны с Грецией (диаграммы 7 и 8).



**Рисунок 7.** Экспорт, 2012 г., источник

[http://www.mof.gov.cy/mof/cystat/statistics.nsf/index\\_en/index\\_en?OpenDocument](http://www.mof.gov.cy/mof/cystat/statistics.nsf/index_en/index_en?OpenDocument)



**Рисунок 8.** Импорт, 2012 г., источник

[http://www.mof.gov.cy/mof/cystat/statistics.nsf/index\\_en/index\\_en?OpenDocument](http://www.mof.gov.cy/mof/cystat/statistics.nsf/index_en/index_en?OpenDocument)

Таким образом, кризис в Греции не мог не повлиять на торговый баланс между этими странами. Решающую роль сыграло списание греческих облигаций в размере 4,5 млрд. евро. Это повлекло за собой потерю 80% инвестиций, что составило около 25 % доли от ВВП.

Прогнозирование в экономике является одним из сложнейших разделов. Сложно предугадать, как поведут себя те или иные процессы, можно лишь в некоторой степени оценить. Рассматривая мартовский кризис в Кипре, можно выделить два основных вывода. Во-первых, участь страны, чья экономика зависит в большей степени от 2-3 отраслей, как показывает опыт, плачевна. В данном случае мы говорим о неправильно выбранном моделировании экономики государством, которое ориентируется не без оснований на несколько отраслей, однако при этом не осуществляет диверсификацию рисков. В такой ситуации ухудшение одной из основополагающих отраслей непременно ведет к упадку экономической системы в целом. Второй назревающий вывод связан с вмешательством государства в экономику. Оказывается, здоровая рыночная экономика также требует контроля. Независимая конкурентная среда необходима, но роль государства в этой самой среде не должна быть умалена. Так, чрезмерная демократия кипрских банков, проявляющаяся в рискованных операциях, привела к естественным в неопределенной рыночной ситуации последствиям.

## Литература

- [1] <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>
- [2] [http://www.mof.gov.cy/mof/cystat/statistics.nsf/index\\_en/index\\_en?OpenDocument](http://www.mof.gov.cy/mof/cystat/statistics.nsf/index_en/index_en?OpenDocument)

# РЕФОРМА ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ РА

*Шахбазян С.В.*

[shahbazyan.syuza@mail.ru](mailto:shahbazyan.syuza@mail.ru)

## *Аннотация*

В нынешней экономике важна политика государства, а именно - социальная политика, куда входит и пенсионное обеспечение. Как и все в нашей жизни, пенсионная система тоже нуждается в реформах и приведении состояния пенсионной политики в норму. Поэтому предпринимаются различные реформы для более эффективного состояния стареющего поколения, следовательно, всего остального населения. При осуществлении всех желаемых планов, состояние и обеспеченность пенсионеров РА окажется на высоком уровне, и будет способствовать удовлетворению населения.

## **Summary**

The most important thing in today's economics is the policy of the state, namely social policy which includes pension. Like everything else in our life, the system of pension also needs to be reformed and improved. Therefore, various reforms are carried out for the sake of having a better state of the older generation, consequently, of the rest of the population. In case of the realisation of all the plans the living standards of the pensioners of the Republic of Armenia will be at a high level, thus satisfying the needs of the population.

## **Ամփոփում**

Այժմյան տնտեսությունում կարևոր է պետության քաղաքականությունը, ավելի կոնկրետ սոցիալական քաղաքականությունը, որի մեջ է ներառվում կենսաթոշակայինը: Ինչպես ամեն ինչը մեր կյանքում, այնպես էլ կենսաթոշակային համակարգը կարիք ունի ռեֆորմների և կենսաթոշակային քաղաքականության կարգավորման: Այդ պատճառով իրականացվում են տարբեր ռեֆորմներ հասուն սերնդի ավելի էֆֆեկտիվ վիճակի համար, հետևաբար, նաև մնացած բնակչության համար: Բոլոր ցանկալի նախագծերը իրականացնելու դեպքում՝ ՀՀ թոշակառուների ապահովվածությունը և իրավիճակը կլինեն բարձր մակարդակի վրա, և իր հերթին կբերի բնակչության բավարարվածությանը:

**Ключевые слова:** Реформы, средняя заработная плата, минимальная потребительская корзина.

Для обеспечения нормального функционирования экономической системы важную роль играет государство, регулируя и контролируя все происходящие вокруг происшествя. Состояние экономики с каждым днем изменяется, и нельзя определенно точно выявить причины этих изменений, а также дать схему последующих действий. В нынешней экономике важна политика государства, а именно социальная политика, когда каждый индивид получает возможность жить по выбранным им порядкам и обеспечить свое будущее желаемым способом.

### ***Пенсионная система.***

Пенсионная политика представляет собой систему мероприятий для обеспечения нетрудоспособной части населения средствами существования, вследствие отношений государства и трудоспособной части населения, которая, в основном, и является источником средств.

Пенсионная политика состоит из нескольких уровней:

- обязательное пенсионное страхование;
- добровольное пенсионное обеспечение;
- государственное пенсионное обеспечение.

При обязательном пенсионном страховании, индивид обязан оплачивать процент от своей заработной платы в виде отчислений в соц. фонды. Государственное пенсионное обеспечение выплачивается из поступивших в бюджет налоговых отчислений и уплачивается лицам, пострадавшим по разным причинам, а также не имеющим минимальных условий жизни, которые не заработали право на получение трудовой пенсии. А для добровольного пенсионного обеспечения граждан индивидуально осуществляет выбор: отчислять ли средства в соответствующие фонды или нет.

### ***Армения.***

В Армении полностью распределительная пенсионная система. То есть нынешнее молодое поколение обеспечивает стареющее поколение. До 2008 г. пенсии накапливались и начислялись из счета Государственного Фонда Социального Страхования РА. С 2008 года, основная часть пенсионных отчислений выплачивалась из государственного бюджета. Благодаря этому смогли повысить пенсии на 60%. Расходы на пенсионное обеспечение превышают расходы на образование и на медицину в различных соотношениях, и поэтому предпринимаются определенные меры для распределения отчислений из бюджета государства эффективно во все социальные сферы для дальнейшего развития населения и обеспечения его потребностей. Несмотря на увеличение пенсий на 60%, нынешняя пенсия не обеспечивает сейчас и средний размер пенсии, которая бы соответствовала потребительской корзине. Еще одной большой проблемой является демографическая ситуация страны, а именно: низкая рождаемость и увеличение ожидаемой продолжительности жизни. По данным, за последнее десятилетие, молодое активное население уменьшилось почти в 2 раза, а стареющее население увеличилось более чем в 2.6 раза [1].

По расчетам получается, что на каждого плательщика социальных отчислений приходится один пенсионер. Это показывает нам, что практически всю пенсию оплачивает государство, но насколько эффективно - это уже иной вопрос.

В повседневной жизни мы сталкиваемся с различными проблемами относительно размера пенсии, эффективности ее политики и др. Как и все в нашей жизни, пенсионная система тоже нуждается в реформах и приведении состояния пенсионной политики в норму. Поэтому предпринимаются различные реформы для более эффективного состояния стареющего поколения, следовательно, и всего остального населения.

Для пенсионной системы Армении характерны следующие предпосылки:

- ✓ Государственная монополия обеспечения пенсии
- ✓ Обязательное государственное социальное страхование
- ✓ Распределительная пенсионная система

Пенсионная реформа предполагает многоуровневую пенсионную систему, состоящую из социальной пенсии, трудовой пенсии, обязательной накопительной пенсии, добровольной накопительной пенсии [2].

Трудовую пенсию получают лица старше 40 лет, которые имеют рабочий стаж более 10 лет. Она состоит из базовой пенсии и суммы, выплачиваемой за рабочий стаж. В данном случае пенсия будет выплачиваться за счет единого подоходного налога из средств государственного бюджета. Обязательная накопительная система осуществляется для лиц моложе 40 лет. Источником пенсии являются ежемесячные накопления работника в размере 5% заработной платы + 5%, которые добавляет государство. Накопительные пенсии не облагаются налогом и обеспечивают пенсию близкую к трудовым доходам. Добровольная накопительная пенсия осуществляется вкладами индивида при его желании на договорной основе с определенными условиями. При осуществлении всех желаемых планов, состояние и обеспеченность пенсионеров окажется на высоком уровне и будет способствовать удовлетворению потребностей населения.



**Рисунок 1.** Зависимость значения пенсии от средней заработной платы (в процентах), составлено автором на основе данных веб-страницы <http://www.epension.am/arm/statistics/>



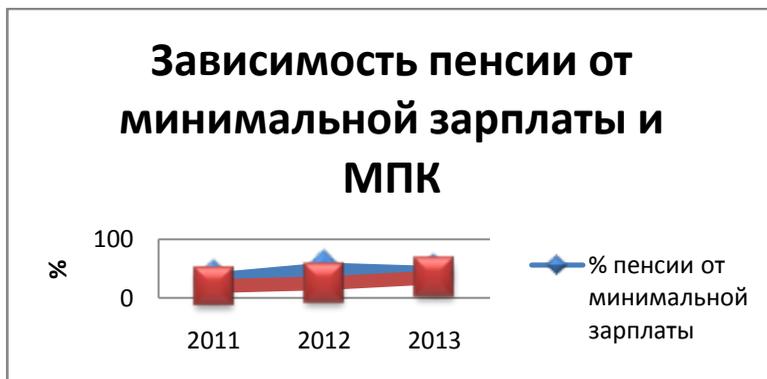
**Рисунок 2.** Значение средней заработной платы и пенсии, составлено автором на основе данных Веб-страницы <http://www.epension.am/arm/statistics/>

Не следует говорить о том, что неэффективно выплачивать пенсии в таком размере, когда минимальная потребительская корзина не обеспечивается, не говоря уже о процентном соотношении рассматриваемых показателей. Хотя пенсия, в свою очередь, должна составлять величину средней пенсии, чтобы удовлетворить потребности пенсионеров, но этого у нас пока еще не ожидается.



**Рисунок 3.** Значения минимальной потребительской корзины, базовой пенсии и минимальной заработной платы, составлено автором на основе данных различных статистических веб-страниц, включая: <http://news.am/rus/news/152675.html>, <http://ns1.arka.am/ru/news/economy/21497/>.

Мы видим, что минимальная заработная плата не удовлетворяет минимальных потребностей, это не включая социальных выплат, которые составляют определенный процент от заработной платы. Получается, что оставшаяся после выплат заработная плата не может удовлетворять жизненно необходимых средств. А теперь посмотрим на значение пенсии. Значения пенсии находятся на таком уровне, что мы не даем возможности пенсионерам покрыть свои минимальные потребности, именно для этого столь важно провести реформы.



**Рисунок 4.** Соотношение пенсии с минимальной зарплатой и МПК, составлено автором на основе данных различных статистических Веб-страниц, включая: <http://news.am/rus/news/152675.html>, <http://ns1.arka.am/ru/news/economy/21497/>.

В данном графике у нас показаны процентные соотношения тех же величин. Здесь заметнее зависимость рассматриваемых показателей. Конечно, при виде таких данных становится ясно, что необходимы реформы пенсионной системы, о чем речь пойдет ниже.

Ранее предполагалось довести размер средней страховой пенсии до обеспечения стоимости потребительской корзины, а позднее, к 2018 – до 150% уровня стоимости потребительской корзины, с целью предотвращения бедности. Основным источником пенсионного обеспечения являются объемы социальных отчислений, которые должны быть превзойдены требуемыми средствами, для обеспечения социальных выплат.

Был принят законопроект, по которому в закон “О государственных пенсиях” были внесены изменения для возможности обеспечить в будущем достаточные пенсии. Предполагается, что по новой системе, где есть 5 основных законов, включающих около 47 изменений в законодательные акты, рассматривается поднятие пенсии от 25% до 50% к средней заработной плате [3].

Сумма выплат, собранная отчислениями граждан во время трудовой деятельности, при получении пенсии уже будет считаться собственностью пенсионера, и он может ее использовать, либо оставить в наследство.

Также хорошей стороной изменений может послужить тот факт, что граждане, выполняющие социальные выплаты, могут узнать, куда направляются их денежные средства, и как государство ими распоряжается.

Деятельность пенсионных фондов, и их распоряжение денежными средствами будет контролироваться Центральным банком. Если будут наблюдаться недовольства по любому из пенсионных фондов, тогда его можно будет заменить на другой фонд.



**Рисунок 5.** Средний размер пенсии по видам пенсионной системы, составлено автором на основе данных веб-страницы <http://www.epension.am/arm/statistics/>

Получается, что пенсия в Армении составляет всего 65% минимальной потребительской корзины, хотя она должна обеспечивать не только прожиточный минимум, но и возможность жить не только на средства для обеспечения первичных нужд, а намного больше для возмещения дохода из-за прекращения трудовой деятельности. При осуществлении всех желаемых планов, состояние и обеспеченность пенсионеров РА окажется на высоком уровне и будет способствовать удовлетворению потребностей населения.

### Литература

- [1] Веб-страница Национальной Статистической Службы Республики Армения, 2009 <http://www.armstat.am>
- [2] Веб-страница Всемирного банка, <http://data.worldbank.org/indicator>
- [3] Савченко П.В. “Экономика общественного сектора”//издательство: Инфра-М.; 2010, 763 стр.
- [4] Авагян С. Пенсионная реформа // Капитал, 18 февраля 2010г. (на армянском).
- [5] Авагян С., Армения стареет // Капитал, 5 декабря 2009г. (на армянском).

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Арутюнян Р.А.</b> Финансовые инновации: за и против .....	3
<b>Едигарян А.А., Саакян С.А., Хачатрян А.А.</b> Сравнительный анализ социально-экономического развития стран Южного Кавказа .....	10
<b>Есаян А.В.</b> Опыт Германии и Франции в обеспечении социальных гарантий и возможность его применения в Армении .....	25
<b>Кадрия Дж.К.</b> Опыт инновационной политики развитых стран .....	31
<b>Казарян Н.К.</b> Некоторые особенности экономического развития стран Латинской Америки .....	38
<b>Мнацаканян Л., Охикян Л.</b> Внутренняя миграция в Армении: современные тенденции .....	43
<b>Нерсесян Л.К.</b> Опыт налоговых реформ в македонии и возможности его применения в Армении .....	49
<b>Норикян А.Р.</b> Современные тенденции сберегательного поведения населения Армении .....	54
<b>Оганесян А.А.</b> Миграция: в поисках лучшего качества жизни .....	59
<b>Петросян А.Г.</b> Посткризисная Европа: пути преодоления кризиса (на примере Латвии и Хорватии) .....	66
<b>Рубенян А.Г.</b> Кризис на Кипре: причины и последствия .....	73
<b>Шахбазян С.В.</b> Реформа пенсионной системы РА .....	80